

于平凡处守初心 在实干中承使命

——齐鲁银行济南开元支行防范和处置非法集资工作纪实

中央金融工作会议强调，金融工作要坚持以人民为中心的价值取向，坚持把防控风险作为金融工作的永恒主题。防范化解非法集资工作是打好防范化解重大风险攻坚战的任务之一，齐鲁银行济南开元支行始终坚守初心使命，守牢人民金融底色，将保障金融消费者合法权益作为金融工作的发力点、着力点和落脚点，积极创新服务理念，做优金融特色服务，为加快建设“强、新、优、富、美、高”新时代社会主义现代化强省会描绘金融为民的幸福图景，走出一条基层金融机构防范化解非法集资工作特色之路。

做细制度建设，强化责任担当

为把防范、处置非法集资工作做细做实，齐鲁银行济南开元支行不断加强组织建设，在总分行党委的坚强领导下，形成上下联动、整体“一盘棋”体制机制，织密织牢保护群众资金安全“防护网”。

从2016年开始，支行就确立了“践行社会责任，筑造战斗堡垒”的目标，形成“人人有意识，人人冲上前”的争先氛围。开元支行将防范和处置非法集资当做“一把手”工程，成立由行长任组长、分管副行长任副组长、相关业务部门负责人为成员的“防非处非”专项工作领导小组，形成“统一指挥、分级负责、上下联动、综合协调”的联动机制。

同时，开元支行建立并落实一系列“防非处非”工作规范，从大堂保安，到柜员，再到经理，将“防非处非”工作落实到人到岗，并优化考核机制，将“防非处非”作为员工、网点工作的重要衡量之一。特别是针对同普通客户接触较多的大堂经理、柜员等岗位，开元支行提升全员风险

意识，通过办公微信群、晨会、集中培训等方式，定期组织开展员工教育，传递监管机构、上级政府及总行分行关于“防非处非”各项规定、要求和通知，有效提升员工风险意识和防控能力。

依托网点阵地，织密防范网络

为从源头上堵截漏洞，开元支行全力加大防范、处置非法集资及金融诈骗工作力度，从优化账户管理这一关键环节入手，构建起一套完备的事前预防、事中防控、事后保障机制。通过严格执行“五项必做”要求，对账户开立审慎核实，加强异常开户行为甄别，建立柜面劝阻机制，遏制潜在风险；同时按照风险分类对已开账户进行分级管理，严格落实信息共享和风险动态排查机制，为账户安全提供坚实保障。

在营业网点内开辟公众教育专区，运用播控系统、智能白板等新型设备发布“防非”活动主题海报，通过网点门楣LED屏、智慧货架、海报机等宣传媒介连续播放防范非法集资宣传标语，营造浓厚的“防非”宣传氛围；借助“泉城金融卫

士志愿者宣传站”设立“宣传团书画创作工作室”，陈列“防范非法集资诈骗”艺术作品，进一步扩大宣传效果；厅堂内专门设立咨询台，安排专人担任宣传员，与进入厅堂的客户进行互动交流，解答疑问，帮助广大群众有效识别非法集资活动，守护好自己的“钱袋子”。此外，支行还定期开展“金融知识微课堂”，利用客户等候时间，普及金融知识及新兴领域非法集资手段，帮助大家提高警惕意识。积极延伸宣传触角，组织财富人员、客户经理深入周边社区、企业进行宣讲，通过案例讲解、普法教育等方式，引导大家自觉远离非法集资。

聚焦重点人群，创新宣传活动

近年来，金融诈骗和非法集资手段日趋复杂和多样，老年人成为非法集资行为的重点人群。开元支行积极利用共驻共建活动的平台，开展金融知识进万家活动。针对老年人群体，将金融教育宣传活动与推动金融服务相结合，主动适应老年人金融需求，聚焦常用金融产品，拓展线上线下教育宣传渠道，丰富教育

宣传场景，大力推进金融服务数字化转型教育宣传，增强群众获得感。2017年起，开元支行党支部联合济南市金融卫士志愿者宣传团、环山路居委会、开元山庄居委会等开展金融知识宣传讲座50余次，带动居民参与5000余人次。

2019年4月，“泉城金融卫士志愿者宣传站”在齐鲁银行历下分行开元支行正式挂牌成立，是齐鲁银行首家宣传站。通过泉城金融卫士志愿者宣传团“泉城阿姨”“反诈奶奶团”对于老年人群体的亲和力，开元支行主动组织防范非法集资主题文艺晚会、书画展等活动，寓教于乐，潜移默化，向银发群体普及了防范非法集资、电信诈骗等相关专业知识，受到广大公众的欢迎和一致好评。开元支行也荣获2019年度泉城金融卫士志愿者“先进宣传站”，是6家优秀站点中唯一一家银行单位。

防范和处置非法集资是一项长期、复杂、艰巨的系统性工程，关系人民群众切身利益、经济社会健康发展和社会和谐稳定大局。齐鲁银行济南开元支行将继续践行社会责任，为营造和谐稳定的社会金融环境而努力。

从卖煤到种菜

山东菜农坐拥人生第一家上市公司



记者 王赞

3月28日，富景中国控股有限公司(富景中国控股, 02497.HK)正式在港交所主板上市，这是青岛市2024年首家上市公司。

上市首日，富景中国控股一度暴涨逾118%。截至收盘，股价涨37%，市值7.4亿港元。

富景中国控股创始人张永刚，年近50的他，服装、地产、煤炭、化工行业都曾涉足，至今在青岛仍然有其投资设立的多家加油站。

六次递表实现“港股梦”

富景中国控股的“港股梦”进展得颇为艰难。

2月，富景中国控股再次向联交所递交了招股书，这是三年内第六次递表港交所，如愿3月上市。

富景中国控股此前曾先后五次在港交所递表，其中最后一次距离上市仅差“临门一脚”。2021年2月，富景中国控股向港交所主板递交上市申请，随后到期失效，并在同年8月和2022年4月、11月再次递交。2023年7月，富景中国控股第五次递交招股书，于11月通过聆讯，并在月末启动招股，招股价为1.08-1.28港元，拟全球发售1.1亿股，原定于12月8日上市。结果，2023年12月5日，富景中国控股在港交所公告，延迟股份发售并退还公开发售申请股款。

2015年，张永刚曾以青岛富景农业开发有限公司(下称“富景农业”)为主体在

新三板挂牌上市，那是张永刚涉足农业的第九个年头。2019年，富景农业决定主动从新三板摘牌。

创始人搞过房地产、开过加油站

六次递表终圆梦，张永刚终于实现了“种菜”上市梦。

1992年7月，张永刚从山东省会计干部中等专业学校毕业，2003年，张永刚与妹妹张春燕成立青岛永燕服装有限公司并任总经理，拥有该公司60%的股份，涉足服装产业。2006年，张永刚与耿娟一起成立了青岛永正房地产开发有限公司，注册资本1000万元，涉足房地产行业。在招股书中，富景中国控股将张永刚与耿娟的关系描述为“同居俨如配偶”。2019年，张永刚与耿娟再次成立了一家房地产企业——青岛富景置业有限公司，经营范围与永正房地产一致，同为房地产开发、销售和土木工程。

另外，张永刚还在1998年到2005年期间，经营过煤炭企业、化工企业，至今在青岛还有张永刚投资建设的多家加油站。

区域和客户集中风险

富景中国控股在招股书中亦披露风险，表示少数主要分销商贡献较大部分的收益涉及风险，公司依赖分销商销售产品，与分销商的关系出现任何变动，均可能对销售、经营业绩及财务状况造成重大不利影响。

富景中国控股列出的风险因素包括：分销商减少、推迟或取消订单，于损失一名或多名分销商后无法及时委任或替代分销商，无法维持与现有分销商的关系或未能续订具有利条款的分销协议等。

此外，富景中国控股的业务主要集中在山东省，期内该区域的收益占比为87.1%、91.2%、90.3%及91.6%。

外汇局山东省分局

精准便利谋实事 施策惠民守初心

外汇局山东省分局始终践行“金融为民、外汇惠民”理念，坚持上下联动、靶向施策，2024年初在全省开展“精准便利惠企利民”专项行动，多渠道广泛宣讲外汇便利化新政，多路径精准摸排需求主体，多角度挖掘聚焦特色服务，多点发力、主动靠前、创新特色，确保市场主体应知尽知、应享尽享。数据显示，截至3月15日，山东省各级外汇局、银行累计向3000余家市场主体开展宣传培训，服务市场采购、跨境电商等特色主体500余家，持续助力全省贸易高质量发展，涉外主体便利度和获得感明显增强。

记者了解到，专项行动开展以来，外汇局山东省分局联合各方力量，多点发力，通过“线上+线下”“传统+新媒”多渠道开展政策宣传，充分运用政策宣讲会、电话推介、LED宣传屏、微视频、云讲堂等宣传阵地强化政策宣讲，围绕节点，突出重点，全面覆盖。各地市分局快速响应，淄博市分局第一时间面向银企召开政策宣讲推进会，建立“汇银企联动”统筹机制；德州市分局联合当地商务部门成功举办“山东省对公外汇业务专家团‘德州行’”，对全市225家涉外企业宣讲外汇便利化政策；菏泽市分局精心设计“云课程”，以动漫、微视频、直播授课等形式对便利化政策进行解读。

为快速对接潜在需求主体，切实加强新政便利惠企直达成效，外汇局山东省分局切实建立“清单式+量身化”摸排服务体系，立足辖内实际，指导各地市分局建立一对一指导服务机制，充分发挥政策实效引领力，真正做到精准滴灌，主动靠前。淄博市分局建立“潜在需求企业清单”，先后开展两轮筛查摸底，对涉韩国、东南

亚同一交易对手的3家加工贸易企业开展实地对接，上门讲解进料加工轧差结算新政，推动企业协商上游客户，争取尽早享受新政。烟台分局指导银行结合联测自贸半导体(烟台)有限公司实际情况，量身定制进料对口轧差结算方案，帮助企业每年节约财务成本约0.35亿元，为生产研发提供宝贵流动资金。日照市分局梳理业务模式，3月4日，指导银行成功为企业办理全市首笔进料对口轧差结算业务，新结算模式极大地节省了企业财务成本，提高了资金运营效率。

外汇局山东省分局还以专项行动为契机，深入各区域主动作为，聚焦市场采购、跨境电商等贸易新业态，关注综合保税区等贸易新区域，积极探索外汇服务新路径、新方法，强化惠企精准度，确保惠企出真招。联合烟台市三站批发交易市场管委会、商务部门建立市场采购推进组，24小时线上答疑，支持当地11家银行业机构对接联网信息平台，支持代理企业、委托方两种模式收汇，跨境结算效率提升近一倍。优化淄博市跨境电商数字化结算模式，实现“让数据多走路，让客户少跑腿”，通过“跨境e汇”电子结算渠道为山东凯高国际贸易有限公司等企业减免了中间费用，同时实现了对线上订单进度的实时跟踪。深入走访潍坊市综保区企业，提供“一揽子”定制化外汇服务方案，提高山东如熙跨境电子商务有限公司代垫资金入账效率，解决了长期困扰企业的难题。持续向目标企业加强银行金融产品推介，帮助宁津县盛特五金制品有限公司通过“外贸贷”产品融资二十余万元，解决了企业的燃眉之急。