



政策帮扶,企业出海更有底气

太白湖新区主动靠前服务,助力企业“破局”发展

靠前服务不松懈 助推企业早投产

崔常松 济宁报道 见习记者 李彦霏 通讯员 郑豪华

太白湖新区助力中小微企业发展,不仅提供土地建设新工厂,解决“卡脖子”难题,更推动企业扩大生产规模,成功拓展新市场。位于太白湖新区数字经济产业园的山东科斯顿液压科技有限公司致力于打造高端智能品牌企业,向专、精、特、新迈进。该公司不断发展壮大,订单显著增加,2024年一季度营业值同比增长20%,如今,新设备不断进驻新厂房,吸引了多批国外客户前来考察,助力企业产品成功对标国际市场。



山东科斯顿液压科技有限公司生产场景。

在济宁太白湖新区数字经济产业园,众多中小微企业在此扎根,新区提供的广阔的发展空间和贴心的政策支持正孕育着无数的希望与机遇,成为企业腾飞的摇篮。

沿着一条幽静的平坦小路前行,一座崭新的二层建筑出现在眼前。这便是今年刚建成的山东科斯顿液压科技有限公司。走进办公楼一层的透明玻璃展厅,里面整齐地摆放着各种大小不一的液压马达,“这些是我们的产品展示区域,有各种不同类型的液压马达,主要应用于工程、农用和煤矿等生产机械。”山东科斯顿液压科技有限公司副总经理李锐介绍,山东立派机械集团、海拓集团、尧矿集团、雷沃重工等都是他们的客户。

液压马达是将液压能转换为机械能的装置。它通过液压油的压力推动转子转动,从而输出扭矩和转速,可驱动各种机械设备的运转。它具有结构紧凑、扭矩大、效率高特点,在工程机械、农业机械、矿产等众多领域都有着广泛的应用。该公司的产品适用于3.5吨以下的中、小、微型挖掘机,0.6吨、0.8吨的小型滑移装载机,煤矿井下履带式液压钻车等设备,业态定位于高端液压智能制造。

在展示台的最中心位置,摆放着两个特殊的液压马达,“这是公司的明星产品——高压马达和回转马达。在国内,这种产品主要依赖于进口,国内市场几乎是一片空白。”李锐自豪地表示,因为生产这些产品所需的原材料以及热处理工艺要求极高。他们的产品是国内

唯一一家能够完全替代进口的。

回顾企业刚落地新区前面临的困难,李锐感慨万分,“之前,场地问题一直都是公司发展的最大阻力,场地狭阻碍了生产规模,由此导致部分客户流失。”面对迫在眉睫的需求,太白湖新区抛出橄榄枝,向该公司提供了产业用地,对项目建设提供“一对一”帮办代办服务。

2023年3月,项目举行奠基仪式,并于2024年1月15日工程竣工投入使用,占地17亩,拥有7500平精加工车间和两层半的办公区域,共计11000平。李锐表示,自招商到项目落地,太白湖新区经济发展局一直跟进,靠前服务,为企业解决难点、痛点、卡点,不到一年便完成了建设,凭借着极高的工作效能帮公司解决了“卡脖子”的难题,助力企业

“破局”发展。

改造提升生产线 对标国际底气足

截至目前,山东科斯顿液压科技有限公司在数字经济产业园内已经运营了一个季度,企业发展势头迅猛。“这是今年刚购买的海克斯康三坐标测量仪,专门用来检测产品内部的精密复

杂形状的部件,将分析数据反馈到电脑上。这台设备的测量精度可以达到0.001毫米,极大地提高了产品的合格率。”山东科斯顿液压科技有限公司质检部张经理介绍,智能测试台用于出厂测试液压马达的性能曲线,可以进行电脑模拟。不仅如此,这台设备还能够进行能量回收。除了这些先进的设备,今年企业还购入了履带式超声波清洗烘干机,对喷漆流水线进行了加长。新设备的购置计划正在有条不紊地进行中。目前,设备升级、改造的第一期计划已投资5000万元,二期预计追加投资3000万元。原本只有30人的小企业,在一个季度的时间里便迅速发展发展到50人。

“上个月公司刚刚参加了巴西圣保罗的工程机械展,下月底,还要去俄罗斯莫斯科的展览,11月还要去上海国际博览中心参加宝马展。”李锐对公司未来的发展充满了期待,“今年已经有4批外国客户前来考察,他们来自加拿大、奥地利、俄罗斯、印度,全部确定了合作意向,部门已经展开了业务来往。目前公司的产品已经远销30多个国家……”正是太白湖新区的政策帮扶,让这个小微企业有了对标国际市场的底气。

山东科斯顿液压科技有限公司依托于太白湖新区数字经济产业园,将继续打造高端、智能品牌企业,目前正在积极申请高新技术奖项,向专、精、特、新迈进,其产品也在不断升级、优化。今年,山东科斯顿公司的订单显著增加,一季度营业额同比增长20%。去年年产值3000万元,今年预计可达5000万元,在未来的五年计划中,年产值将突破一亿元。

以培训促提升,优服务提效能

太白湖新区聚力打造公共资源交易新业态

济宁市公共资源交易服务中心太白湖分中心联合太白湖新区财政金融局、济宁市审计局太白湖分局于近日召开了太白湖新区公共资源交易招标(采购)人及代理机构从业人员业务培训会议。

太白湖分中心从组织形式以及15项流程切入,讲解了政府投资工程项目招投标工作规程和注意事项;财政金融局主要从政府采购要件、采购方式、营商环境和特殊情形4个方面详细解读;审计局太白湖分局通报了近年来审计检查项目中发现的问题,结合典型案例层层剖析,给出了项目实施过程中注意事项及整改措施。

在第二阶段服务新区代理机构业务培训会议上,太白湖新区提出区内服务代理机构在项目交易文件编制、系统操

作和开标评标现场方面存在的问题,着重讲解了注意事项;区财政金融局重点介绍了在信息公开方面公开检查工作中存在的问题,提出了问题改进措施;代理机构代表进行业务经验交流分享。太白湖分中心负责人介绍了2023年以来全区公共资源交易开展的工作、取得的成效及存在的问题,提出了创新服务内容和模式,努力推动公共资源交易工作提质增效的意见建议。

下一步,太白湖新区将持续开展常态化的公共资源交易培训,致力打造一支“一专多能”的专业化交易队伍,推进全区公共资源交易工作,为助力优化招投标营商环境,推进全区经济高质量发展作出积极贡献。

(通讯员 张恒)



会议现场。