

## 嘉祥农商银行

# 金融“妙笔”绘就乡村振兴和美画卷

张夫稳 通讯员 丁忠笛 靳继彬 济宁报道

嘉祥农商银行充分发挥农村金融主力军作用,坚持支农支小市场定位不动摇,通过深化需求对接、优化服务提升、创新金融产品等方式,全力支持乡村振兴,助推农民发家致富和农业经济快速发展。截至目前,该行涉农贷款余额81.87亿元,较年初增长4.75亿元。

## 科技赋能

### 托起桃农“致富梦”

走进嘉祥县纸坊镇纸东村,桃园里一片片生机勃勃,汁多味甜的桃子沉甸甸地挂满枝头,孟大哥忙着将这些丰收的果实分拣、装箱、称重,准备运往外地进行销售。“今年的桃子可甜了,口感不错,值得品尝,我这80多亩桃林估计收成比去年还要好。”孟大哥向嘉祥农商银行的工作人员分享丰收的喜悦。

纸东村有肥沃的土地和甘甜的泉水,为生产绿色、有机的果蔬提供了得天独厚的自然条件,孟大哥凭借着优势的地理环境,成立了果树种植专业合作社,在学习并引进相关技术后准备种植蜜桃,在建设初期投入一部分资金后,购苗和施肥的钱出现了短缺,这可让孟大哥犯了难。嘉祥农商银行工作人员开展“四张清单”对接时,了解到孟大哥的实际情况,指导其利用手机

银行申请“信e贷”10万元,及时解决了客户的资金难题。“手机轻轻一点,几分钟贷款就发放到位,咱农商银行的线上贷款真是太方便啦。”孟大哥高兴地说。

嘉祥农商银行为进一步加大对果树种植行业支持力度,以大数据为依托,创新推出“信e贷”“济e贷”等线上贷款产品,能够实现“零人工干预、秒批秒贷”,做到让数据多跑路,让客户少跑腿,为客户提供自助办贷服务。为充分满足果树种植户在收售、加工、销售等各个环节资金需求,该行通过深入走访、积极对接、精简流程、减费让利等方式,全力支持果树种植及其上下游行业快速发展,让更多的“金融活水”源源不断的流向三农领域。截至目前,该行支持果树种植贷款1.07亿元,惠及450余户果农。

## 创新产品

### 书写种业“大文章”



山东诚丰种业科技有限公司是山东省农业产业化重点龙头企业,每年投入大量资金,促进新品种的研发和成果转化。公司年加工各种自产农作物良种达800万公斤以上,其中优质大豆良种加工能力500万公斤、小麦良种300万公斤。公司育、繁、推一体化经营,良种销售覆盖黄淮海流域的河南、河北、安徽、江苏、山东等12个省、市,在全国建立了300多个销售网点。公司大豆种子良繁基地制种面积常年维持在7万余亩,常年收储大豆种子1500万公斤以上,拥有一套国内领先的大豆种子全自动加工流水线、4个种子加工储存车间,种子仓储容量6000余平方。

“多亏了农商银行的资金支持,切实解决了我们的金融需求,真是太感谢农商银行了!”山东诚丰种业科技有限公司负责人李先生难以掩盖住内心的兴奋,喜笑颜开地说。前期,临近农作物收购季节,因收购农作物占压资金,导致公司流动资金紧张。嘉祥农商银行了解情况后,第一时间上门对接,通过与企业反复沟通制定信贷方案,最终为企业发放贷款990万元,切实解决了企业的融资难题。

嘉祥农商银行坚决响应国家支持种业发展的部署和要求,

围绕当地种业全产业链发展不断加强、改进金融服务,创新推出“种子产业链条贷”,以农业龙头企业为抓手,深挖龙头企业上下游,做好农业龙头企业的链条式开发,带动“龙头企业+合作社+农户”全产业链协同发展,为种业企业自立自强、农民增收增产提供金融支撑。依托客户经理驻村驻点制度及金融辅导队等一系列活动,对种业企业梳理对接,对于符合条件的种业龙头企业给予利率优惠,有效解决种业企业“融资难、融资贵”的问题。截至目前,该行为支持辖内种业企业发展共发放“种子产业链条贷”1.87亿元,支持规模以上种子企业20余家,惠及上下游客户100余户。

## 精准发力

### 打开兴农“金钥匙”

“我家甜瓜熟啦,口感脆甜,汁水饱满,快来尝一尝。”嘉祥县金屯镇沙土集村大棚甜瓜种植户付海霞喜悦之情溢于言表。走进沙土集村,一个个大棚整齐有序的排列在村头,大棚里的甜瓜香甜气息扑面而来,一眼望去,这丰收的甜瓜长势喜人,沁人心脾。

付海霞是沙土集村最早种植甜瓜的农户之一,她把所有的

精力放在如何提高甜瓜产量和销量上,不断地学习甜瓜种植技术,眼看经营越来越好,付大姐就萌生了想扩大种植的想法,可随之而来的资金问题却成了发展道路上的“拦路虎”。恰在这时,嘉祥农商银行客户经理在沙土集村驻点办公时了解到了付大姐的现实困难后,为其精准匹配信贷产品,发放“鲁担惠农贷”50万元,解决了客户的燃眉之急。“在咱农商银行的资金支持下,我这20多个大棚产量越来越高,太感谢你们了。”付海霞对未来的美好生活满怀信心。

嘉祥农商银行聚焦农业生产种植,持续加大信贷支持力度,积极为三农经济发展“加足马力”。该行深入开展重点行业客群营销,通过上门走访面对面交流,详细了解客户需求,制定差异化服务策略,及时满足客户信贷融资需求;成立22支“红马甲”金融服务队,积极开展金融夜校、送金融知识下乡等活动,实施客户经理驻点办公全覆盖,大力开展普惠金融工作,全力打通金融服务的“最后一公里”,为兴农助农积极贡献农商力量。今年以来,该行“红马甲”金融服务队开展上门服务1500余次,开展金融夜校等活动700余场次,受益群众超10万人次。

# 种下“金耳朵” 收获好生活

嘉祥农商银行金融助力鼓起农户“钱袋子”

张夫稳 通讯员 戴鲁 济宁报道

走进嘉祥县马村镇王营村胡建生家的木耳种植大棚,里面挂满了木耳袋,一行行、一列列,十分壮观,几名工人正有序地进行木耳采摘、装筐和晾晒工作,一派繁忙景象。“今年的光照充足,温度适宜,你看这些木耳长势喜人,今年估计收成又不少,没有咱农商银行的支持,我的木耳种植达不到现在的规模。”胡大哥高兴地说。

几年前,胡大哥从外地回乡

创业,带领村民从事木耳种植,起初计划建设木耳大棚4个,预计投资15万元,但因初期建设花费资金较大,资金缺口让他犯了愁。嘉祥农商银行马村支行客户经理驻村办公时了解到此情况,迅速找到胡大哥,制定专属信贷服务方案,为其办理贷款15万元,解决了他的燃眉之急。

今年年初,胡大哥从外地学习了木耳种植的新技术后,计划再扩建大棚20个,可购买材料又得花费一大笔钱,就在这时,嘉祥农商银行再一次伸出援助之手。结合胡大哥目前的经营现状

和市场行情,嘉祥农商银行为其发放信贷资金90万元,又一次帮助胡大哥渡过难关。“我计划将小木耳办成大产业,也为乡村振兴贡献一份自己的力量。”胡大哥憧憬着美好的未来。

为更好扶持王营村村民种植木耳,嘉祥农商银行深入开展重点行业客群营销,针对木耳种植行业特点,创新推出按揭农业信贷服务模式,构建出“合作社+农商银行+木耳种植户”三位一体专属信贷方案。该行同时充分发挥挂职金融副镇长优势,联合当地政府召集木耳种植户多次开展座

谈会,在座谈会上详细地向种植户介绍了按揭农业的发展模式以及“鲁担惠农贷”“创业担保贷”等支农惠农信贷产品,从贷款主体、金额、期限、利率、担保条件、还款方式等方面向种植户做了详细介绍,并对现场提出的问题一一进行解答,不仅解决了种植户的融资难题,更是让农商银行的支农惠农政策、高效便民服务在种植户心中落地生根。如今,王营村的木耳产业在嘉祥农商银行信贷资金扶持下,不仅为村民带来了实实在在的经济收入,也为乡村振兴注入了新的活力。

像胡大哥这样的带头致富人,只是嘉祥农商银行支持当地农业经济发展的一个缩影。截至目前,该行涉农贷款余额81.87亿元,较年初增长4.75亿元。

下一步,嘉祥农商银行将深入贯彻落实“以客户为中心”的服务理念,继续挖掘农村特色产业,积极探索按揭农业发展新模式,破解农业发展过程中融资难、融资贵的问题,推动传统农业向现代化高效农业转变,延长农业产业链条,促进农业发展和农民增收,为乡村振兴注入新的生机和活力。