

白银价格从2025年初的7元/克升至接近20元/克 银价一路飙涨，饰品店频繁换价签

文/片 记者 张志恒 济南报道

成本“三级跳” 设计师承压，商家忙调价

银价的上涨速度，超出了许多从业者的预期。从2025年初的7元/克左右，一路飙升至接近20元/克，短短大半年时间，原材料价格上涨了两倍。

对独立设计师胡先生而言，这场涨价潮更像是一场“压力测试”。他的设计多以铸造工艺为主，无需提前囤银料，只需将雕好的蜡模寄给工厂，由工厂负责铸造成型后再付费结算。即便如此，固定工费之外，原材料价格的暴涨仍让他倍感棘手。“定价成了最头疼的事。”胡先生向记者表示，多数时候他都在硬扛成本压力，直到12月才实在顶不住，对用料较多的款式提价了15%—20%。

开饰品店的崔女士则向记者表示，银价一直在涨，她近期不断接到品牌供货商打来的电话通知提价，三天两头就得改价签。“以前价签可能半年都不会换，现在刚换完没两天，新的调价通知就来了。”她表示，有些热门款式刚标好价格就收到了调价通知，还没等消费者下单，只能再更换新的价签。

记者了解到，不同工艺的从业者处境差异明显。无需囤料的铸造类设计师尚且能缓冲，那些需要储备大量银料的花丝、锻造工艺从业者，压力则直接翻倍，有些设计师开始选择减少产品的克重，做轻量化设计。有设计师透露，若银价继续上涨，可能会考虑减少银饰的设计，转而开发低成本材质的产品线。

编辑:马纯潇 美编:刘燕 组版:刘淼

果然財經

GUORAN
FINANCE

“2025年初银价才7块钱左右一克，现在都快冲到20块钱了，成本翻了两倍。”1月8日，独立设计师胡先生一边向记者展示着饰品一边向记者说道。这场突如其来的银价大波动，悄然改写着银饰品行业。记者在走访中发现，有银饰设计师品牌开始做铜饰设计，商家也在银价波动的背景下开始频繁调价。



某饰品店同款不同材质的两个耳坠，右侧为铜质。

铜饰补位 性价比撑起替代市场

银价上涨也催生了材质替代的新风口。记者观察到，铜饰凭借相似的物理特性和更低的价格，从“小众替补”走到了市场台前。

在范女士的买手店里，铜饰款式正变得越来越丰富。“铜的硬度和银差不多，可塑性还强，做成成品配饰一点不逊色。”她拿起一款铜镀白金的项链，与旁边的银饰对比，外观几乎难分伯仲。更关键的是价格优势，同款设计的银饰售价500多元，纯铜材质定价能低近100元。

铜饰的崛起，既有被动替代的成分，也有主动创新的推力。范女士介绍，铜作为有色金属，天然带有黄色基底，镀上金粉就能呈现金色质感，做旧处理又能变成

复古黑色，色彩玩法比银饰更丰富。现在店里很多设计师款式都会同时推出银质和铜质版本，让消费者根据预算自主选择。“之前黄铜款式的产品还挺稀有，现在已经成了常规选项，尤其是银饰涨价后，考虑铜饰的客户也变多了。”

记者了解到，铜饰并非全新赛道，早年间就有设计师用铜料练手，积累经验后再转向银饰创作。也会有小部分设计师专门研发铜质饰品，如今这一“练手材质”能成功补位，核心还是性价比优势。“不过铜饰也是有短板的，同等体积下铜比银更重，佩戴体验略有差异。”范女士介绍，在价格优势面前，不少消费者愿意接受这一小小的不足。“因为大部分人来店内购买饰品更看重款式和价格，装饰性强就足够了。”

行情震荡 高波动下市场趋理性

当前银价行情可谓跌宕起伏，呈现出高波动、强弹性的特征。截至2026年1月8日14时，国际现货白银价格跌破77美元/盎司，日内跌幅5.27%；国内沪银主力合约报19290元/千克，较前一交易日下跌162元。国际现货银价一度突破83美元/盎司历史高点，随后单日大跌超11%，国内沪银同步大幅波动。

而面对震荡行情，市场正逐渐趋于理性。商家不再盲目跟风调价，而是通过轻量化设计、控制克重等方式维持价格稳定；消费者也不再追涨杀跌，核心客群看重银饰保值属性，价格敏感型消费者则转向铜饰等替代材质。

受地缘政治高度不确定影响，美国纽约商品交易所黄金和白银期货价格11日上涨，2月黄金期货价格一度突破每盎司4600美元，白银期价一度也在每盎司84美元高位附近波动，均创历史新高。

市场分析认为，作为重要避险资产，国际金价上涨受到地缘政治形势影响。美国政府此前对委内瑞拉发动大规模军事打击，强行控制委总统马杜罗夫妇并将他们带到美国。观察人士认为，美国政府强权行径将加速各国“去美元化”，对国际金价形成较强支撑。

与此同时，由于白银市场供应持续紧张，国际银价再度反弹。分析显示，当前白银供应短缺很难在短期内得到缓解。在这种环境下，市场预期白银价格将继续保持上涨势头。

2025年黄金价格上涨超过60%，白银价格上涨近150%。

据新华社

黄金白银价格再创新高

深耕产业金融沃土 赋能产业体系建设 潍坊银行以高质量金融供给服务区域发展

2025年，潍坊银行围绕潍坊市委“一七五一”思路目标和任务举措，紧扣该市“9+3+N”重点产业体系建设，聚焦优势行业、重点领域和核心企业，积极探索构建“金融+产业+生态”融合服务体系，全方位强化金融赋能，聚力打造“最懂区域产业的银行”，为建设现代化产业体系注入源源不断的金融“活水”。

锚定战略定位 夯实产业金融“筑基石”

潍坊银行围绕服务实体经济发展，依托潍坊产业优势，把做强产业金融作为核心抓手，从规划、机制、架构三方面夯实金融发展根基。

出台落实《潍坊银行关于加快产业金融建设的实施方案》，明确专业市场集群、区域特色产业、核心企业生态圈等七个维度，围绕产业链、供应链、创新链等精准提供金融服务，首批锚定46个重点产业领域，实行“一链一策”“一区一案”，着力打造支撑区域产业发展的金融主力军。截至2025年12月末，首批重点产业贷款余额达76.9亿元，服务客户1804户。

建立与产业金融发展相匹配的考核

激励和资源配置机制，组建由行业专家、风控骨干、客户经理组成的专业化服务团队，加强政策引导和风险缓释，组织开展首届“产业金融服务创新实践大赛”，激发一线活力，推动形成“敢贷愿贷、善贷会贷”的良好生态。

构建完善“总行规划引领、分行/管辖行统筹推进、支行精准服务”的三级联动体系，在分支机构成立普惠金融部并设立业务专岗，强化业务发展和信息共享协同联动，对重点产业项目一体化部署、贯通化推进，有效提升综合服务能力，确保金融服务深度融入产业发展肌理。

创新服务路径 打造产业升级“新引擎”

立足潍坊产业集群化、链条化发展特点，潍坊银行以模式创新解决融资痛点，推动金融服务从“单点支持”向“全链赋能”的转型升级。

对供应链金融实行精准滴灌，潍坊银行创新推出“潍银云链”“潍银E链”等供应链金融产品，围绕42个产业聚集区开展“百链千企”专项行动，打造形成“核心企业引领、金融精准滴灌、集群协同发展”的服务范式，先后服务临朐高端铝材企业44

家、青州动力装备企业56家等，有效破解上下游中小企业融资难题。

立足区域经济特点，潍坊银行研发推出“鲁担惠农贷”“供销农资贷”“福牛贷”“花好贷”等新产品，落地全省首笔“植物新品种权”质押贷款，进一步提升乡村振兴产品服务匹配度。同时，强化科技创新信贷政策引导，先后为605家省级“专精特新”企业提供贷款资金，协同推进高新区金融赋能科技创新签约，将金融资源精准配置到航空航天、智能制造等新兴产业，增强了对科创型企业专业化服务能力。

全面推进数字化转型，不断完善服务格局。上线“智慧企银3.0”系统，不断提升对公业务智能化水平。调研分析昌邑大姜市场，助力搭建“姜来智选”数字化金融平台，带动农民增收。为百货集团搭建多业态收银系统，实现资金“T+0”归集。同时自主研发创建智慧园区、智慧餐厅、智慧文旅等20类1500余个数字化场景，力促优政、便民、惠商、利企，实现金融服务更高效、更广泛。

坚持生态共建 增强协同发展“向心力”

潍坊银行主动融入潍坊产业发展大局，深化政银企协同联动，推动形成攀高

焕新的产业发展合力。

2025年以来，潍坊银行分别与潍坊市科技局、市投促局、市工信局、市农业农村局、市文旅局等签署战略合作协议，扩展政银合作平台。深度参与重点产业链路演、现代医药项目对接等活动，与2700余家中小优质制造业培育企业建立常态化沟通机制，加大全周期金融服务力度。

潍坊银行充分发挥“关键人”的桥梁纽带作用，积极对接区域商会、行业协会及领军人才，以点串链、以链带面，提升产业集群耦合效应，不断扩大服务覆盖的广度和深度。以“国内买方保理”等产品为重要抓手，深度嵌入各重点领域，2025年以来累计支持200余家核心企业的上游供应商2000余家，有效破解企业在要素供应、技术改造、市场开拓等方面难题。

坚守服务中小企业初心，推动产业金融与普惠金融有机融合，开展“千企万户大走访”活动，进一步优化“四有”筛选标准，对符合条件的中小微企业最大限度给予利率优惠、审批提速等支持，信贷投放实现量质齐升。

潍坊银行将持续深化产业金融创新，优化金融供给结构，与地方产业同频共振，为谱写中国式现代化潍坊篇章贡献更加强劲的金融力量。