

# 金价如坐“过山车”，观望还是“上车”？

多家银行发布提示，建议基于自身财务状况和风险承受能力理性投资

**果然财经**  
GUO RAN FINANCE

记者 魏银科 尹睿 报道

## 30克的金手镯 比一个月前可省近万元

3月24日晚8点左右，在济南世茂广场的部分品牌金店的柜台前，不少消费者驻足挑选。受国际金价大幅下行影响，国内品牌金饰价格持续下探，叠加商场与门店双重活动，克价普遍降至1300元以下，点燃了部分消费者的购金热情。

“今天一克比昨天便宜了几十元，现在买划算，再等说不定又涨了。”正在某品牌金店结账的李女士和同伴每人选购了一只金手镯。金店工作人员表示，商场有活动，优惠价是1286元/克，金价下跌刺激了消费，购金比例明显上升。

数据显示，市场主流品牌金饰价格较一个月前大幅回落。3月24日，周六福足金报价1346元/克，较前一日下跌29元/克；周生生报1350元/克；老凤祥报1345元/克。而一个月前，周生生金饰报价约1590元/克，一个月跌幅达15%。若以30克的普通金手镯计算，叠加店铺优惠，现在入手相比1月底高点，能省下近万元。

为抢抓消费热潮，金店纷纷推出花式促销活动。某品牌金店当天的活动价是1258元/克，不仅打出“买黄金送玉石”的口号，还特意扩大了玉石首饰经营面积。“为回馈老会员，公司新进一批玉石，比专卖店实惠，送人也合适。”店员热情地向顾客介绍着。不少消费者被活动吸引，李女士便是其中之一。她近期频繁收到金店推送的玉石3.8折促销短信，特意到店咨询。“现在的金价比年前店里搞活动时还高一点儿。最近金价跌得厉害，我先观望一下，选两块玉牌戴着玩玩儿。”孙女士的反应代表了另一类人群，他们并未完全离场，但投资决策已转向“防御性消费”。

此外，记者走访发现，不少金店都扩大了玉石、珍珠饰品的销售面积，试图通过强化其“饰品属性”和“搭配功能”来留住顾客。在一家品牌金店，珍珠、玉石等非黄金珠宝首饰已经占据店面的“半壁江山”，记者停留期间，有一半顾客都集中在玉石区。

“金价长期看肯定是涨，但短期波动太大，该买的人不论涨跌都买，不买的人就算跌到500元也不买。”一家金店工作人员坦言。

## 调价计划屡屡推迟 “一口价”产品进退两难

与终端消费回暖形成对比的是，部分黄金品牌商正陷入调价困境。此前市场曾传出消息，周六福计划在3月中旬对产品进行调价，但震荡下跌的金价彻底打乱了这一计划，其“一口价”产品调价计划多次推迟。

3月24日晚，记者在济南一家周六福门店询问，店员表示：“新价

近日，国际金价如过山车般剧烈震荡，打破了市场平静。伦敦现货黄金单周暴跌超10%，一度失守4100美元/盎司，国内现货金价更是在3月23日跌破1000元/克关口，创下阶段新低。而3月25日，金价又强势回升，盘中连破4500美元、4600美元两大关口，年内涨幅重回6%以上。

在这期间，有人趁跌“抄底”抢购金饰，有人持币观望静待时机，有人借势营销拓展品类，也有人坚定长期定投无惧浮亏……



3月24日晚间，顾客在济南一家珠宝行选购金饰。

签已经收到一个多星期了，具体什么时候调还在等通知。调价是定了的，现在买合适，再等肯定要涨。”以一款小马宝莉一口价吊坠为例，当前售价2980元，优惠后2533元，“调价后可能要涨二三百元”。

然而，仅仅一天后，市场风向突变。3月25日，受国际金价强势反弹影响，国内品牌金饰价格同步上调，克价重回1400元以上。周生生足金饰品报1418元/克，单日上涨68元；周六福报1412元/克，单日上涨66元；老凤祥报1408元/克，单日上涨63元……

25日上午，记者再次联系上述门店柜员，询问“一口价产品今天是否涨价”，对方回应“目前还不不确定，仍在等待通知”，并称“预计调价幅度在15%—30%”。

金价走势的反转和调价计划的推迟，折射出黄金品牌在市场剧烈波动中的被动与无奈。一方面，国际金价的快速回落，让原本计划的涨价方案失去支撑，贸然调价可能导致产品滞销；另一方面，金价的突然反弹，又让品牌不得不重新评估成本与定价，陷入“涨也不是，跌也不是”的两难境地。

相比按克计价的金饰，“一口价”产品面临的困境更为突出。这类产品因工艺复杂、品牌溢价高，价格远高于按克计价产品，成本对金价波动的敏感度相对较低，但市场需求却高度依赖消费者信心。金价暴跌时，“一口价”产品因性价比不足销量下滑；金价反弹时，品牌又希望通过涨价提升利润，反复摇摆的计划严重影响了市场预期。

## 有人加仓无惧浮亏 有人观望谨慎入场

与消费市场的热闹不同，黄

金投资领域呈现出更为理性的分化。面对金价的剧烈波动，投资者心态迥异，有人坚定长期布局逆势加仓，有人谨慎观望等待时机，也有人因短期浮亏心生焦虑。

济南市民张女士是坚定的长期投资者，3月23日国内金价跌破1000元/克关口之际，她果断加仓积存金。“去年10月我是929元入场的，后来金价涨到1200元以上，当时后悔没多买，没想到又等来了金价回落至去年入场价的机会。”张女士坦言，尽管3月初积存金账户还盈利近3000元，眼下已转为浮亏，但她并未动摇。

“我相信黄金长期持有肯定是赚的，投入的钱都是长期用不上的，就当换个地方存着了。”除了积存金，张女士还在某投资平台定投两只黄金ETF，每周固定投入100元，“这是给孩子攒的，定投不用太操心，金额也不大，即便金价波动，损失也有限”。

南开大学金融学教授田利辉在接受媒体采访时表示，当前贵金属市场波动已超出正常回调范畴，进入高烈度、高不确定性阶段，普通投资者更适合通过积存金、黄金ETF等无杠杆方式进行长期配置。

但剧烈的市场波动也让不少投资者望而却步。“去年金价涨的时候跟风买了一些，现在亏了20%，不敢再投了。”济南市民王先生表示，短期的大幅亏损让他对黄金投资心生畏惧，选择全部赎回止损。更多投资者则选择观望，“等金价稳定了再考虑，现在波动太大，风险太高”。

面对市场风险，多家银行密集发布风险提示。中国银行、建设银行、民生银行、工商银行等均发布公告，指出当前贵金属价格波动剧烈，市场不确定性显著上升，建议客户提高风险防范意识，基于自身财务状况和风险承受能力理性投资，合理控制仓位。

## 全球央行购金潮未止 储备多元化支撑金价

尽管短期波动剧烈，但黄金市场的长期支撑力量并未消失。全球央行的持续购金行为，成为金价最坚实的“安全边际”。

世界黄金协会数据显示，近几个月来，危地马拉、印尼和马来西亚等国央行纷纷入场购金，这些央行要么是长期暂停购金后重返市场，要么是首次将黄金纳入储备资产。

世界黄金协会全球央行主管Shaokai Fan指出，“过去几个月，一些新的央行或长期未活跃的央行正在进入黄金市场”，这标志着全球官方储备结构多元化进程加速。

2025年全球央行净购金量达863吨，虽较前三年节奏放缓，但仍处于历史高位区间。中国央行更是连续16个月增持黄金，截至2026年2月末储备量达2308.5吨，占外汇储备比例升至9.5%，但仍低于全球15%的平均水平，未来增持空间显著。

央行购金具有明确的战略性目的，旨在优化外汇储备结构、对冲主权货币风险，其买入行为不受短期价格波动影响，形成刚性需求屏障。数据显示，95%

的受访央行预计2026年继续购金，长期配置方向未变。尽管2026年1月全球央行净购金量短暂降至5吨，但更多是短期观望因素，并非购金趋势逆转。

除传统储备多元化需求外，部分央行购金还承载着支持本土经济的战略意图。一些央行直接从国内小规模生产商手中购买黄金，扶持本土黄金产业，防止黄金资源流向“非正规参与者”，确保国家资源安全可控。

## 高波动将成常态 长期价值仍可期

经历本轮暴跌与快速反弹后，黄金市场已进入高波动、高不确定性的非常态阶段。短期来看，金价走势仍将高度依赖美联储货币政策、中东局势演变及美元指数走势，宽幅震荡格局或持续延续。

田利辉表示，当前黄金市场的核心逻辑已从传统避险转向“利率+流动性+央行购金”的三重驱动。美联储政策转向仍是影响金价的最关键变量，若后续通胀数据回落，降息预期重新升温，金价有望重拾升势；若通胀持续高企，高利率维持更久，金价将继续承压。

在黄金讨论区，黄金持有者们热情高涨：“现在中东局势趋于向谈判的方向发展，所以黄金在资金面很大缓解了，起码在目前的情况下，有一部分人尝试重新上车黄金。再说直白点，之前这波黄金调整确实有点多，所以技术面有超跌反弹的需求。”“买了11万黄金，目前已经赚了1.4万了，今天选择观望一天，因为目前正处于突破阻力位之前的震荡阶段……其实不管怎么样，接下来都会有一波回踩试探底部的机会，到时候我依旧会重点加仓，继续看好黄金！”……

黄金作为“硬通货”的本质属性未变，全球去美元化趋势、央行持续购金、地缘政治不确定性等长期支撑因素依然存在。对于普通大众而言，黄金仍是资产配置的重要组成部分，理性布局、长期持有，方能在金价的“冰与火之歌”中，守住财富的“压舱石”。（部分资料参考央视财经、财联社等）

**精品  
资讯**

订版电话  
0531-85196199

挂失声明

◆许志秋医师资格证（199937110372421600515421）遗失，特此公告！

家政服务

◆家政13793180410

**结婚启事**

2026年3月26日星期四 农历丙午年二月初八



新郎 赵培智 新娘 纪文皓

于公元2026年3月26日（农历丙午年二月初八）正式结为夫妇！谨以白头之约，书向鸿笺，好将红叶之盟，载明鸳谱。此证！

喜结良缘 同喜同贺

**结婚启事**

2026年3月26日星期四 农历丙午年二月初八



新郎 何玉良 新娘 李慧敏

于公历2026年3月26日正式结为夫妻。特此登报，敬告亲友，亦作留念。

喜结良缘 同喜同贺