

甲方增油,乙方增效

鲁胜公司深耕区块一体化合作结硕果

本报3月29日讯(大众新闻记者 顾松 通讯员 陈军光 邵杰) “日产油峰值19吨,自喷生产40天,目前日产油稳产17吨。”说起王550一斜3井,胜利油田鲁胜公司科研所油气开发主管师王小秀眼里闪着光。

王550一斜3井是一口滚动评价井,归属牛庄油田沙三下浊积岩油藏。若采用常规压裂投产,虽能短期提产,却会增加后期注水开发过程中水窜的风险,影响整个井网的长期开发效果。

在储层改造这条路被主动规避的情况下,如何最大程度释放这口井的产能,成为摆在技术团队面前的现实难题。王小秀介绍,突破的关键在于鲁胜公司与胜利测井公司区块一体化合作模式,双方技术人员深度融合,通过配套个性化射孔工艺“云爆+负压测试一体化工艺”,实现了油井高产。

“我们不是简单的施工委托与执行关系,而是真正坐在一起,

为一个区块的效益开发开展‘头脑风暴’。”胜利测井公司河口项目部副经理何晓深有感触。如今,他与鲁胜公司地质、工艺技术人员共同办公已成为常态。

2025年,双方秉持“命运共同体”理念,锚定“甲方增油、乙方增效”核心目标,签订区块一体化合作协议,组建专项工作小组,在合作运行、技术攻关、人才交流等方面大胆创新。双方推动工作模式从单纯工程执行向地质工程深度融合,从关注单井点转向谋划整个区块面,从依据动态生产数据转向动静态资料联合研判的“三个转变”。

合作的目的在于解决实际问题。在常规稠油油藏开发中,高含水一直是“老大难”问题。双方技术人员反复“碰头”,依据油藏动态结合测井资料“精准画像”,优化射孔方案,胜二三区馆陶东营组新井综合含水由87.4%下降至76.1%,降水增油效果显著;滨509区块通过优化热采参数,周期日产油水平提高1.4吨。两

大区块的示范效应,带动鲁胜公司整体产能达标率提升至93.8%。

面对不同储层千差万别的开发“痛点”,双方摒弃“一刀切”做法,构建“一块一案、一井一策”技术方案定制模式,联合构建了边底水油层控水、非均质储层均衡动用等五大专题射孔优化技术体系。其中,车66—0—斜5井流体扫描成像产剖测试技术的现场应用,填补了区块产能剖面监测技术空白;首次引入裸眼井陀螺测斜技术,一举拿下复杂井轨轨测量难题。

“根据协议,我们为乙方发放了41万元的优质优价奖励。”鲁胜公司未动用储量产能建设项目组负责人郝爱刚坦言,这种效益共享、风险共担的合作模式,让甲乙双方真正拧成了一股绳。

奖励的背后,是双方合作实实在在的共赢。经纬公司市场开发专家潘茂刚表示,双方将把合作推向更深层次,把合作链条延伸到勘探开发的全过程。

管具技术服务中心:

以硬核实力站稳海外市场

本报3月29日讯(大众新闻记者 顾松 通讯员 杨冬玲) 一直以来,胜利石油工程公司管具技术服务中心始终以“客户需求为导向,以服务质量为核心”,用可靠服务赢得客户信任,用实打实的业绩勾勒出海外市场拓展的亮眼曲线。

受全球能源市场波动影响,管具技术服务中心海外市场业务量出现阶段性下滑、成本压缩等严峻形势。为此,他们主动寻找破局之路,通过量身定制“螺纹车修+耐磨带去除”组合服务方案,在保证维修质量的同时帮助甲方延长钻具使用寿命。

在此基础上,管具技术服务中心通过改进自动生产线、优化维修工艺,实现效率提升与耗材降耗的双重目标,成功避开低价竞争陷阱。目前,首批待修钻具顺利送达车间,双方合作正式启动。

这样的积极作为,为管具技术服务中心海外团队带来了持续的业务机会:他们与中曼石油续签涵盖钻具螺纹车修、耐磨带焊接等多项核心业务的5年长期服务合同;正式成为大庆钻探沙特项目部,在当地唯一钻具维修服务商;与中石化国际工程公司沙特分公司签订井控服务协议,服务覆盖十支钻井队……

如果说主动开拓是打开市场的钥匙,扎实能力就是站稳脚跟的基石。在沙特市场,管具技术服务中心服务品质通过一次次项目执行得到验证。不久前,中石油大庆沙特阿拉伯公司专

门发来表扬信,肯定管具海外队伍“专业技术水准高、合作精神好、工作态度勤奋”,这源于面对钻具集中维修的紧急任务时,团队优质高效完成工作的表现。

服务的认可,也离不开国际资质体系的持续完善。2025年10月30日,API Q1、API 7-1、API 7-2及ISO9001四项质量管理体系资质复审顺利通过,审核员对员工现场操作的熟练度给予积极评价。同年12月11日,他们顺利通过全球知名油服公司M&M oil tools的内防喷工具服务资质授权复审。在科威特市场,他们成功取得DP-Master资格认证,这是继美国安科耐磨带授权后,获得又一项重要国际认证,为当年资质建设画上句号。

一系列资质如同“技术通行证”,推动合作不断深化。近日,华北石油工程公司首次将内防喷工具送至管具技术服务中心海外车间进行认证并顺利通过,这不仅持续扩大了双方合作范围,也进一步提升了海外团队在沙特管具市场的服务能力。截至目前,该队已持有沙特阿美钻具维修资质,美国M&M认证等多项权威资质,为业务拓展筑牢根基。

下一步,管具技术服务中心海外团队将以优异成绩为新起点,持续优化管理体系、提升技术水平,在钻具维修、井控服务等领域深化合作,全力推进海外市场服务再上新台阶,让胜利管具的品牌在中东市场更加响亮。

临邑采油管理区:

安全管理入脑入心

本报3月29日讯(大众新闻记者 顾松 通讯员 庄涛) “你看这页单井拉油的隐患图示,一不小心很容易忽略这个细节。”胜利油田鲁明公司临邑采油管理区夏52注采站的晨会现场格外热闹,员工们捧着《消防安全隐患我来找》彩图册讨论得热火朝天,欢声笑语中透着满满的学习劲头。

据了解,《消防安全隐患我来找》彩图册画面精美,它图文并茂地将安全常识融入一个个生动的场景里,把细碎的隐患排查要点藏在一

幅幅直观的插图中,让人一看就懂,一学就会。尤其是针对单井拉油这个高风险作业环节,画册里的知识点又细又全,非常契合班站安全生产的关键需求。

“每天晨会学一点,积少成多就是硬本领!”在夏52注采站,员工每天都会结合生产实际找隐患、聊对策、学规范,把每一个安全要点吃深吃透,并将学到的知识转化为日常操作的自觉行动,为安全生产筑牢了一道坚实的“防火墙”。

巡干线查隐患

近日,胜利油田滨南采油管理七区组织全员开展巡干线、查隐患活动,细致排查管线风险,尤其是对输油干线经过的报废院落、出租屋、过沟处等易发生干线穿孔的区域逐一进行检测排查,及时消除安全隐患,筑牢安全生产防线。

大众新闻记者 顾松 通讯员 肖金禄 刘建飞 摄影报道



打造海上钻探施工“尖兵利器”

海洋钻井公司设备管理实现省级表彰“双丰收”

本报3月29日讯(大众新闻记者 顾松 通讯员 徐岩峰 乔俊福) 近日,海洋钻井公司在2025年度山东省设备管理大会上,斩获设备管理四星级单位认定,参评的《海洋钻井平台数智化系统应用》荣获经典案例二等奖,实现省级表彰“双丰收”。

今年以来,海洋钻井公司锚定胜利石油工程公司“16537”总体发展思路,围绕装备改造升级、数智化转型等关键突破点,细化举措、狠抓落实,系统梳理确立六大工作重点、20项具体工作举措,在平台维保、装备保障、升级改造等方面持续发力,全力推动装备管理工作提质增效,打造海洋钻井“尖兵利器”。

装备的可靠运行是海上生产的生命线。为从根本上提升平台的自持能力,他们将日常维保与技术创新深度融合,打出了一套提质增效“组合拳”。

聚焦向技术攻关要效益,海洋钻井公司积极发挥装备专家与技能大师的支撑作用,依托专业厂家技术资源,扎实开展平台装备自持力提升行动。

针对进口设备维修难、周期长

的痛点,技术团队迎难而上,成功攻克新胜利二号平台井架移动国产化修复、胜利六号平台绞车换向滞后、胜利十号平台绞车同步异常等多项技术难题;围绕设备精益管理课题,大力推进进口配件国产化替代、滑油精细化管理等工作,在保证性能的前提下降低成本,让平台维保不再受制于人。

事实上,“微创新”也能破解大难题。针对防喷器安装这一高风险作业,技能大师深入现场,研发出专用安装工具,消除防喷器下坠安全隐患;摆套管工具等一系列“小而美”的创新成果,有效降低了劳动强度,让技术创新转化为员工看得见、摸得着的安全感。

高效的装备保障是海洋钻井公司实现“四提一降”目标的坚实基础。面对今年新胜利一号平台特检坞修、新胜利二号平台特检,胜利九号平台水下检验等多项关键检修任务,他们坚持“本安型”管理思路,挂图作战、压茬推进,全力保障生产平稳运行。

针对检修任务时间紧、任务重、标准高特点,他们实行清单管理、节点倒逼、分工负责的闭环工作模式,严格落实日碰头、周汇总、

月复盘机制。

在坞修和特检过程中,从精心选型选商到精益成本管控,每一个环节都细化方案,闭环推进,持续开展钻井平台坞修项目管理改善,全力保障各项检修任务安全、优质、高效落地。同时,将隐患治理作为重中之重,通过常态化的隐患排查与闭环整改,构建本质化安全防线,设备综合完好率达99.98%。

面对行业数智化转型,他们着眼长远、谋定而动,以自动化、数智化为方向,推动装备迭代升级,开辟发展新赛道。其间,大力推进自动化设备普及应用,在新平台建造和现有平台升级中,加快配置铁钻工、动力猫道、自动排管系统等自动化装备,逐步实现关键环节“自动化替人”,从本质上降低安全风险,提升作业效率。

如今,从平台稳性计算管理系统到智能钻井包配套应用,设备数智化水平持续提升。深化应用的库房配件PMS管理系统,通过数字化手段实现备件库存精细化管理与维保智能预警,为装备管理装上“智慧大脑”,持续让装备管理水平提升推动创新创效上水平。