

首只“万亿市值”鲁股，有啥来头？

中际旭创以“超级黑马”姿态，在AI算力时代华丽“逆袭”



总部在龙口的中际旭创，是山东本土培育的科技龙头。

4月23日，山东资本市场迎来历史性时刻：当天早上，总部位于烟台的中际旭创总市值一度成功突破万亿元大关。这不仅标志着A股市场迎来又一家万亿级科技巨头，更意味着山东板块诞生了首只“万亿市值”鲁股。在万华化学、海尔智家等老牌鲁企构建的制造业版图之外，中际旭创正以一匹“超级黑马”的姿态，硬生生在AI算力时代撕开了一个口子。中际旭创到底是啥来头？盘点其发展历程，一条清晰的“逆袭”主线跃然纸上。

记者 闫丽君 烟台报道

从电机绕组装备厂起源

故事始于1987年。37岁的山东龙口人王伟修创办了龙口市振华电工专用设备厂——这正是中际旭创的起源。

当时洗衣机还是稀罕物件，王伟修却敏锐地盯上了“造洗衣机的机器”——电机绕组装备生产线。

经过数年研发，王伟修死磕技术，终于研制出中国第一条洗衣机电机自动化生产线，填补了国内空白。

一晃二十多年过去。2005年，该设备厂改制为龙口中际电工机械有限公司。这家厂子虽然稳扎稳打，但始终未在资本市场激起大的浪花。

2010年，公司更名为山东中际电工装备股份有限公司，2012年，“中际装备”在深交所创业板上市，开盘价20.51元，主营电机绕组设备。彼时的中际装备，看起来只是一家再普通不过的山东制造企业。

一场28亿元的“蛇吞象”跨界重组

真正的转机发生在2016年。彼时，王伟修遇到一位比自己小近20岁的年轻人——刘圣。

清华大学本科毕业、拥有中科院自动化研究所硕士学位和美国佐治亚理工学院博士学位的刘圣，2008年在苏州创办旭创科技，手里握着光模块的核心技术，却因2015年冲刺纳斯达克失败，急需新的资本路径。

两人理念相合，王伟修果断主导了一次被称为“蛇吞象”的收购——2016年，中际装备启动收购，与苏州旭创签订协议，前者以28亿元收购后者100%股权，进军高端光模块赛道。

这笔交易金额几乎是当时中际装备总资产的5倍。为筹措资金，王伟修孤注一掷，自掏腰包2.84亿

元认购股份。2017年收购完成后，公司取“中际”与“旭创”，正式更名为中际旭创。

更关键的是魄力——收购第二年，时年66岁的王伟修主动将总经理位子让给刘圣；2023年，73岁的王伟修卸任董事长，改任名誉董事长；刘圣接任董事长并兼任总经理。

两代企业家联手，一个出资金，一个出技术，完成了龙口制造与苏州科技的历史性通联，中际旭创也实现了从传统制造到技术驱动的转型。

锁定英伟达等头部客户订单

如果说收购奠定了赛道，那么2023年爆发的AI浪潮则引爆了业绩。

2023年，随着ChatGPT火爆，算力需求呈指数级增长。英伟达的GPU成为抢手货，而GPU之间的数据传输，离不开高速光模块。在AI数据中心中，光模块承担了至关重要的光电信号转换任务。光模块速率越高，AI“大脑”进化和思考的速度就越快。

中际旭创凭借多年的技术积累和量产能力，迅速释放技术与市场协同效应，在光通信领域持续领跑。

2017年，中际旭创子公司苏州旭创成功展示400G OSFP产品，初露高端技术锋芒。

2018年，该公司推出业内首款400G QSFP-DD FR4光模块，成为行业首批布局400G高端产品的厂商。

2020年，中际旭创宣布推出业界首个800G可插拔OSFP和QSFP-DD800系列光模块，提前布局AI算力核心基础设施。

随着AI算力需求爆发，中际旭创800G光模块迎来黄金发展期，2024年全球市占率超40%，连续两年位居全球第一，其中，800G产品贡献超60%营收。

2025年，中际旭创进一步突破

技术边界，1.6T硅光光模块实现小批量交付，锁定英伟达等头部客户订单。

如今，中际旭创已是深度绑定英伟达、谷歌、亚马逊、微软等北美云厂商的全球光模块龙头。

扎根山东，链接全球

作为山东本土培育的科技龙头，中际旭创以烟台为根基，公司总部在龙口诸由观镇的工业园区里，但它的客户、技术和资本，已经链接起全球的AI产业生态，正构建全球生产与研发网络。

目前，中际旭创光模块产能分布于我国苏州、铜陵、台湾，以及泰国，其中泰国生产基地已实现规模化生产。为贴近北美市场，该公司正规划墨西哥基地，目标是2026年实现本地化生产，进一步缩短交付周期。

2025年，中际旭创实现营收382.4亿元，净利润首次突破百亿元，达到107.97亿元。2026年一季度，实现营收194.96亿元，同比增长192.12%；净利润57.35亿元，同比增长262.28%，单季利润已超过2024年全年水平。

4月23日早上，中际旭创(300308.SZ)股价强势拉升，盘中最高触及919.99元/股，总市值成功突破1万亿元大关，成为山东省历史上首只市值破万亿的A股上市公司，同时也是创业板继宁德时代后第二只“万亿市值”个股。

从市值增长路径看，中际旭创仅用2年10个月就从千亿突破万亿，超越宁德时代此前创下的“千亿到万亿”最短纪录，成为A股成长速度最快的万亿市值企业之一。截至4月23日早上，A股“万亿市值俱乐部”成员增至8位，中际旭创与工商银行、贵州茅台、宁德时代等巨头并列。

从小厂创业到万亿市值，从电机绕组装备到1.6T光模块，中际旭创的故事，见证了一家山东企业在AI时代的全球供应链中，找到定位加速跑的成长路径。

新闻链接

昔日，以金融、能源为主导的“万亿市值俱乐部”，如今正被以硬科技为代表的新兴产业加速重塑。

“新势力”跻身“万亿市值俱乐部”

“股市是经济的晴雨表。但更准确地说，它是经济增长质量的晴雨表。”中泰证券首席经济学家李迅雷将过去30年中国经济分为3个10年，“其间，我们见证了中国新旧动能的转换，也看到了新兴行业的崛起”。

过去十年，A股市值版图经历深刻重构：新兴产业强势崛起，传统板块则在产业转型浪潮中占比下行。一个标志性节点出现在2025年8月22日，电子行业总市值达11.38万亿元，首次超越长期占据榜首的银行业，跃居A股行业之首。

其中，宁德时代、工业富联、中际旭创等“新势力”跻身“万亿市值俱乐部”，折射出当前资本市场对科技赛道爆发式增长的核心逻辑。

以工业富联为代表，在全球AI算力需求爆发的浪潮中，公司成为核心“卖铲人”。作为英伟达的核心供应商和全球AI服务器龙头，公司2025年归母净利润达352.86亿元，同比增长51.98%。其中，云服务AI服务器营业收入同比增长超3倍，800G以上高速交换机业务营收激增13倍。

中信建投研究报告称，大模型迭代与生成式AI场景的爆发式增长，驱动算力需求呈现指数级上升，工业富联凭借AI服务器领域的世界领先地位，有望充分受益。

通信行业亦显著上升。中国移动依托5G建设与数字服务，成为数字经济时代的基础设施提供商，稳居万亿市值背后，是数字经济对传统通信行业的价值重塑。

宁德时代则借力全球新能源转型浪潮，市值跻身“万亿市值俱乐部”。这一“科技登顶”并非偶然，而是与全球趋势高度契合。2006年，美国标普500市值前20名公司中，埃克森美孚以约3700亿美元市值高居榜首，花旗集团、美国银行、摩根大通等金融机构占重要席位，宝洁、沃尔玛等消费龙头亦位列其中。彼时，苹果仅排在第45位。

到2026年，英伟达、苹果、谷歌、微软、亚马逊已稳居市值前五，前三者20年前

的排名分别为第200、第45和第22。信息技术板块在标普500中的权重从不足15%升至超30%，成为美股上涨的核心引擎。

A股亦是如此。工业富联以万亿元市值领跑电子板块，海光信息、中芯国际紧随其后；寒武纪、北方华创等千亿元市值企业在芯片、设备、算法等领域持续突破，构筑起具备全球竞争力的科技产业链。

从“产品出海”到“扎根海外”

拆解A股“新势力”的崛起路径，出海是一条鲜明的主线。近年来，A股上市公司的出海步伐显著加快，不仅实现了海外业务规模的扩张，更完成了从“产品出海”到“扎根海外”的飞跃。

据统计，2024年，拥有海外业务的A股上市公司数量突破3700家，占比达68%，两项数据均创历史新高。这意味着超过三分之二的A股公司已融入全球市场，海外业务成为推动业绩增长的重要引擎。

制度红利与产业蓝图的双向奔赴

A股市值版图的变迁，背后是资本市场的制度变革与产业政策的协同引导。

资本市场改革方面，2019年设立科创板并试点注册制，2020年创业板改革并试点注册制，2023年全面注册制正式落地，一系列制度创新打破了传统IPO审核对盈利指标的刚性要求，大幅提升了资本市场对科技创新企业的包容性。

数据显示，2020年至2025年间，A股IPO融资金额约60%流向信息技术、高端装备、生物医药等战略性新兴产业，资本市场的资源配置功能精准对接实体经济转型需求。

自2019年科创板设立以来，半导体、人工智能、新能源等硬科技企业加速登陆资本市场。截至2025年底，A股“千亿市值俱乐部”成员达165家，其中战略性新兴产业企业逾70家，占比逾四成，而2016年这一数据不足10家。

业内人士认为，随着数字经济与实体经济深度融合，人工智能、量子计算、商业航天等未来产业，有望催生新一轮市值增长极。A股的“科技权重”将持续提升，进一步向美股“科技+金融+能源”成熟结构靠拢。据《上海证券报》

含科量 折射中国新兴产业崛起

A股市值版图变迁：