

# 山东农行加速信贷转型助经济发展

近年来,在经济发展增速放缓的严峻形势下,农行山东省分行着重信贷结构调整,紧抓“信贷质量立行”理念不放松,通过内部流程优化、机制革新、产品创新,释放出了服务实体经济发展的新活力、新动能。

## 联合作业,打造小微企业获贷“高速通道”

农行山东分行不断强化信贷前中后台部门的聚合力,在不改变审贷分离、权限制约等信贷基本机理的前提下,积极推行小微企业信贷业务联合作业机制,大大提高了小微企业获贷效率,小微企业首次获贷时间缩短超过30%,真正打造了企业获贷的“高速通道”。

日照永利国际贸易有限公司成立于2016年,主要经营煤炭、焦炭、钢材、矿产品、化工产品销售。公司成立以来,紧紧抓住晋中南煤炭运输大通道——瓦日铁路开通的大好机会,借助山西、陕北等重要煤炭资源点,不断做大电力用煤销售规模,下游企业覆盖江苏、山东等十余家地方电厂。今年4月份,随着煤炭下游企

业阶段性补库的陆续释放叠加煤炭价格的走高趋势,煤炭需求量大幅增加,永利国际贸易有限公司的流动资金一下子紧张起来。

“我们当时也想贷款周转一下的,但咨询了几家银行,因为属于首次办贷,手续复杂、流程较长,贷款下来至少需要一个月的时间,难解燃眉之急。”永利国际公司负责人李永群向记者说道。

关键时刻,农行日照分行了解到永利公司的窘迫情况,立即启动了联合作业模式。该行通过市行、支行上下联动,信贷部门和公司部门前后台联动,将原来上下级行之间、前后台部门之间的分步、顺序推进的流程环节,改为同时推动,一并进行,效率大大提高,仅仅不到两周时间,永利国际贸易有限公司的460万元小微企业简式快速贷就顺利到

账,顺利解决了企业的资金周转困局。“完全没有想到,我们这样一家小微企业,还是第一次办贷,这么快贷款就下来了。”回忆起当时的贷款,李永群依然满怀惊喜和感激。

数据显示,截至7月末,农行日照分行今年已累计为12户企业开展联合作业,发放小微企业贷款1200余万元。

## 调整结构,客户服务坚持有的放矢

准入是风险管控的第一道关口,在信贷投放中,农行山东分行根据国家宏观调控政策和发展方向,结合行业政策,以优质客户、重点项目和小微企业作为信贷支持重点,不断提升服务重点客户的水平和能力。

8月5日,农行潍坊分行成功为潍坊市城市建设发展投资集团有限公司发放并购贷款3亿元,这是全省农行系统首笔上市公司股权并购贷款。

“该项目贷款审批金额5亿元,主要用于潍坊城投并购业务,对支持潍坊经济建设,助力城投集团经营转型,实现产融结合,发挥了积极的促进作用。”

农行潍坊分行公司业务部负责人李刚介绍说。

信贷支持过程中,该行注重信贷业务全流程、全品种管理,从强化信贷真实性核查、规范操作行为着手,对拟介入客户所属行业、贷款用途、货款回笼、资信状况、环保安全以及各项财务指标等进行双人现场调查评估,进而运用模型或评分卡对客户做出全面评估,并结合客户纳税情况、当地政府支持情况、实际控制人品行等,综合评判客户情况,真正做到了有进有退、有的放矢。

## 线上发力,打造贷款发放“农行速度”

近年来,农行山东省分行紧紧依托大数据技术在金融领域的应用,不断创新线上金融服务产品,提高线上产品服务效率和能力,为困扰企业融资难、融资慢的“痛点”提供解决方案。

“不要担保,不要抵押,不提供纳税证明、财务报表和银行流水等纸质材料,只要登录企业网银、个人掌银,100万元贷款就到账了,利率还非常低,

农业银行真是太棒了!纳税e贷就是我的菜!”前不久,枣庄滕州市百麦奇食品有限公司负责人钱广玲发自内心地为农行小微贷款点赞。

百麦奇食品有限公司坐落于滕州市东郭镇,是一家主营粮食收购和小麦粉加工的小微企业,年产面粉300万吨,年销售额达2亿多元,年纳税额300万元,是东郭镇上有名的纳税大户。今年该企业为扩大规模、提高产能,投资5000万元新上一条生产线,仅购买设备就投资2000多万元,巨额的生产线投资给企业经营带来巨大的财务压力,流动资金日趋紧张。为保障正常生产经营,企业亟需资金贷款,但由于企业缺少担保抵押物,导致线下贷款无法申请和获批。对此,钱广玲急在心里却又无计可施,只能望“贷”兴叹、愁眉不展。

恰在此时,上门走访的农行枣庄东郭支行负责人向企业推荐了纳税e贷。一开始,钱广玲半信半疑,最后抱着试试看的心理,让农行工作人员当场操作实验,结果不到10分钟,审批结果就出来了——100万元!瞬间解决了企业的燃眉之急。

(赵婉莹 郁长亮)

# 全力支持自贸建设 中国银行山东分行开启服务新篇章

8月26日,国务院印发《中国(山东)自由贸易试验区总体方案》,继新旧动能转换战略以后,山东再次迎来了重要发展机遇。中国银行是我国历史最悠久、国际化程度最高的商业银行,也是中国金融改革的践行者。一直以来,中国银行山东省分行积极对接自贸区改革创新,全力支持山东自贸区筹建工作,力争为省内企业发展和自贸区建设贡献力量。官宣当日,山东中行济南和烟台自贸区客户叙做多项跨境金融业务,开启了服务新篇章。

## 高点定位,主动担当,做山东自贸金融先行者

作为连续经营百年的金融机构,中国银行围绕“建设新时代全球一流银行”的战略目标,积极为自贸区改革贡献自己的力量。百年历史造就了一直过硬的人才队伍,国际化和多元化的经营赋予了中国银行参与自贸区建设得天独厚的优势。在前期“1+3+7+1”自贸区建设过程中,中国银行积极主动服务,形成了自己独特的自贸区金融服务模式,无论是金融产品创新、还是政策的响应速度以及业务规模都遥遥领先同业,是业内和客户公认的自贸区金融服务首选银行。在山东自贸区落地过程中,山东中行主动作为,积极对接政策、调研市场。为更好服务企业,助力山东自贸区建设,中国银行在济南和烟台自贸区设立自贸服务专业机构,未来将依托中国银行整体机构和品牌优势,为自贸区客户提供综合性服务,全力支持在山东自贸区金融改革和创新,做山东自贸金融先行者。

## 探索新模式,拥抱新业态,做山东自贸理念践行者

中国银行在自贸区业务领域拥有天然的优势,自贸区业务开放创新的特征,对银行全球性、综合性、跨国性的金融服务提出更高要求。山东中行一直秉承科技引领、开放创新的经营理念,积极推动新业态、新贸易纵深发展。

今年年初,山东中行依托山东版“单一窗口”设计“出口型中小企业授信情景分析”,打造场景式业务方案,取得普惠金融新突破,截至7月末,已成功为全省36户中小企业提供授信支持1.27亿元。山东中行积极推广中征平台应收账款融资服务,实现全省首笔全流程线上融易达业务。同时办理了全省首笔政府采购合同融资业务,受到人民银行的高度认可。

为企业提供授信支持以外,山东中行致力于依托科技力量,提高结算便利性。山东中行深度参与国家标准板“单一窗口”推广,已经实现单一窗口跨境汇款、在线保函、预约开户电子汇总征税保函业务的全面突破。目前,山东中行推出了移动开户、在线单证、在线保函、现金管理等十大在线结算产品,极大地提高了金融服务的便捷性。

## 突出优势,借鉴经验,做山东自贸业务的推动者

百年中行,百年服务。山东中行紧跟山东自贸区建设步伐,本周将召开自贸区客户推介会暨在线结算产品发布会。山东中行将充分发挥“国际化、多元化、专业化”优势,借鉴沪闽粤津等地中行自贸区金融服务经验,发挥熟悉产品和政策的优势,积极搭建沟通交流桥梁,提供融资、融智支持,围绕山东自贸区改革进程推动金融创新政策的落地推广,以优质、便捷的全球一体化金融服务,助力区内企业,以及山东省内企业发展,全面服务山东自贸区建设,争做山东自贸区金融服务首选银行。(赵婉莹)

# 齐鲁银行成功发放 首笔挂钩LPR浮息贷款

齐鲁银行8月26日完成首笔挂钩LPR浮息贷款的投放,有效满足小微企业融资需求,切实降低融资成本。

近日,中国人民银行发布公告改革完善贷款市场报价利率(LPR)形成机制。齐鲁银行快速响应,立即梳理制度流程体系,迅速开展系统升级、合同文本优化等相关工作,积极与客户沟通协商,于8月26日成功为小微企业发放了首笔挂钩LPR浮息贷款,直接降低了企业融资成本约10BP,助力客户推进清洁能源绿色项目。首笔挂钩LPR浮息贷款的快速发放,是齐鲁银行多年来不断提升管理水平,切实提高小微企业金融服务效率和响应速度的体现。

作为省会城市的法人城商行,齐鲁银行成立23年来,始终坚守“服务地方经济、服务小微企业、服务城乡居民”的市场定位,积极探索寻求解决小微、民营企业融资难、融资贵的落地实践,为小微、民营企业提供综合化、一站式的金融服务。近年来,齐鲁银行普惠贷款投放持续实现“两增两控”目标,达到定向降准最高档次,上半年济南地区新发放普惠贷款市场份额达到20%以上;线上贷款投放持续加快,截至半年末,“齐鲁e贷”产品体系实现授信23.4亿元,其中“税融e贷”金额突破10亿元,有效缓解小微、民营企业融资难,服务实体经济发展,体现出了城商行的务实担当。

(张晓霞)

# 兴业银行济南分行“兴享票据池” 助力企业盘活票据资产

票据是企业间结算最常用的基础工具之一,企业在享受票据支付便利的同时,也会遇到变现能力差、融资成本高、流动性低等管理和融资方面的问题。山东是重要的工业大省,省内化工、冶炼、造纸等行业集中,这些行业内企业票据结算特点明显,其中中小民营企业对票据资产的管理有较大需求。

针对省内企业特点,兴业银行济南分行为更好地解决中小企业盘活票据资产的业务需求,在总行的支持下,积极搭建中小企业综合化票据管理平台,提供“票据池+供应链”一体化服务方案,努力推广兴业银行“兴享票据池”产品,助力实体企业经济发展。

据了解,兴业银行“兴享”票据池能够有效帮助企业解决购销业务中收付票据期限错配、金额错配、信用错配以及集团企业各公司内部票据资源分布不均衡的问题,该产品能够实现票据在入池、在线额度调剂、在线融资、在线提取保证金等操作,具有票据管理、质押融资、增值服务三大功能,可以全面满足企业在票据查询、保管、托收、统计、融资、增值等方面的需求,让企业票据管理问题迎刃而解。

截至目前,兴业银行济南分行已经实现票据池2019年度新增签约客户427户,票据池融资量近200亿元,为中小民营企业盘活票据资产提供了新动力。

(姜宁)