

2019齐鲁(济宁)秋季车展收官,千款车型钜惠让利

实在又实惠,三天订车1500余台

本报济宁9月15日讯(记者 褚思雨) 15日,为期三天的齐鲁(济宁)秋季车展完美落幕。大众、宝马、雷克萨斯、雪佛兰、丰田等80余家国内外主流汽车品牌亮相车展,近千款车型引爆全场。据主办方初步统计,本届车展成交量达到1500余台,“买车就到齐鲁车展”更加深入人心。

直降两万元、购车送豪礼、抽大奖、分期付款免利息……在车展现场,经销商和4S店纷纷拿出最优惠的价格,用诚意和行动,吸引更多的消费者前来。

“此次车展,公司特推出20台钜惠车型,除了享受分期付款0利率,老客户增换购赠送售后服务包外,任意品牌车型均可置换一汽大众车型,置换最高享受20000元现金补贴。”车展现场,一汽大众展区作为济宁市民最受欢迎展台之一,济宁众诚汽车销售服务有限公司销售经理陆先生介绍,性价比、安全性、品牌是消费者购车首要考虑的三点要素。凭借靓丽的车模和精彩的表演,不少消费者在一汽大众留步,而巨大的优惠幅度,以及现场展示汽车性能,带来的



扫码看视频。

靓丽车模成为车展亮点之一。 本报见习记者 王浩然 摄

是较高的成交量。

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者了解到,本届齐鲁(济宁)秋季车展期间,参展观众多以80后为主,其次为90后,其中不乏女性。济宁广华汽车销售服务有限公司负责人邬先生表示,

来参展的一半以上消费者购车预算在10至20万元,免购置税和保险最受消费者喜欢,其次贷款购车优惠、特价车、购车赠礼等也对消费者有一定吸引力。

“除了关注款型、配置、价格之外,车展的优惠幅度才是我们最关心的。”15日家住唐口街道的刘丽和父母专门坐公交赶来车展。“11月份闺女结婚,我们想来选个车给她做嫁妆。平时她忙工作,也没时间陪我们老两口逛逛。”围着车展逛了一圈,刘爸爸告诉记者,正是因为车展将众多汽车品牌集聚在一起,而且还推出了“量身定制”的车展价格和优惠活动,不用东奔西跑还能选到心仪的一款车,省时又省心。

除此之外,车展主办方也大手笔回馈消费者。三天的车展期间,每天前100名购车的用户都将获赠一张面值300元的加油卡,并精心准备了抽纸、电水壶、电饭煲、车载空气净化器等奖品。

相关链接

市民车展上选车  
“大空间”成热点

在放开二孩的政策下,家庭轿车升级的趋势越来越明显。大空间SUV、小型商务、加长款轿车都成为“二孩车”的选择。

“7年前买了一辆大众高尔夫,去年儿子出生了,女儿也上小学了,开现在的车平时上班还行,但假期或者周末全家出去玩,空间就显得太小了。”市民张先生说,他和妻子想在车展上买一辆合资品牌的大空间SUV,购车预算在20万元以内。

目前大多数市民首批较大范围购车的时间已经过去了七八年,进入换车时间段,不少车商同步推出二手车估算折价换新车的业务,方便换

车市民一步到位,不用再四处打听如何将家里的旧车处理掉。

对市民来说,买台优惠的车固然重要,但也要保证一个愉快的买车用车之旅。“我之所以到车展上买车,最重要的就是看中了这里权威靠谱,对于咱们普通市民来说,买了车出问题是件很糟心的事,毕竟开车就是图便捷省心。”市民初菲菲专门从青岛赶到车展现场,想挑选一辆国产品牌的车。记者在采访中发现,不少逛车展的市民都是冲着车展的靠谱、优惠而来。

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 周惠娇



为了“二孩”选择换车的消费者对车内空间更为看重。  
齐鲁晚报·齐鲁壹点见习记者 王浩然 摄