

服务实体经济走前列

齐鲁银行融易资产池上线

11月21日，齐鲁银行融易资产池上线发布会在济南举行。齐鲁银行顺应金融科技浪潮，紧跟客户需求，创新推出企业资产负债管理新模式，以增加企业资产流动性为核心，将金融服务嵌入到企业日常经营管理场景中，全方位助力企业解决流动性难题。

会上，齐鲁银行董事长王晓春表示，齐鲁银行深刻体察客户需求和市场脉动，秉承“金融回归本源、服务实体经济”要求，升级“银企家园”公司金融服务功能，为广大企业提供多维度、更专业的资产管理、流动性分析、线上投融资服务，致力成为广大中小企业的财管家，助力广大企业应用新平台，再添新动力，实现新发展。面向未来，齐鲁银



行将立足更高站位，承担更大的责任，深植“小银行大情怀”，始终成为广大中小企业

的伙伴银行，在推进高质量发展中做价值银行。活动仪式上，6家企业客户与齐鲁银行

签约融易资产池，并为融易资产池揭牌，约200位新老客户共同见证。

随着我国经济社会发展步入新常态，金融需求与供给呈现出新态势。有效管理资产与负债、清晰掌握并促进存量资产流动，才能在竞争中取得先机。融易资产池作为齐鲁银行首创的全新流动性管理平台，综合应用大数据、云计算等先进技术，重构业务产品和服务流程，把企业资产“融”为一池，提高资产流动性，让企业运营和资源统筹更容易。

近年来，齐鲁银行扎根当地，始终秉承服务地方经济的经营理念，不断推进金融科技应用，在公司金融领域继续开疆拓土，以实实在在的金融产品和服务为山东经济郁郁葱葱贡献一片绿，与广大企业一同开创“齐鲁青未了”的大好局面。

农行惠农e贷
化解涉农小微融资难题

走进东营市垦利区瑞翔养殖有限公司，整洁明亮的鸡舍内，只见一只只羽毛光滑的蛋鸡正在啄食，自动捡蛋机、分装机有序运作，不一会儿的功夫，一箱箱鸡蛋便展现在人们眼前。

“多亏了农行的惠农e贷，帮我建起了这自动化、标准化的养殖基地，使我的养殖规模不断扩大，养殖效益不断提高！”面对采访，垦利区瑞翔养殖有限公司董事长王建祥激动地说道。

据了解，垦利区瑞翔养殖有限公司是王建祥投资兴建的养殖公司，主要从事鸡蛋生产，今年因投资了3000多万元建设高标准鸡舍，资金周转紧张起来。起初，公司是在农行的一路扶持下发展起来的，遇到资金难题，王建祥首先想到了农行。他到农行咨询，在垦利支行客

户经理的帮助下，王建祥很快便办理了300万元惠农e贷，解决了燃眉之急。有了惠农e贷的支持，公司的规模越来越大，经营效益越来越好，今年总存栏量达到了25万只，年产鸡蛋4500多吨，成为东营市最大的鸡蛋食品供应企业。

记者从农行山东省分行了解到，惠农e贷是农行依托互联网大数据技术，设计的一款线上化、批量化、便捷化、普惠化的贷款产品。产品广泛覆盖从事特色产业经营、农村电商购销、农业产业链供销以及在农行有金融资产或信贷关系的客户，对于广大客户而言，该产品具有系统自动审查审批，贷款快速到账；申请流程简单，操作便捷；实行优惠利率，节约利息支出等诸多优点。

近年来，为进一步加快惠农步伐，丰富普惠金融产品体系，农行山东省分行以产业集群、示范村和龙头企业产业链为主打模式，实行批量运作、联合作业，创新推出了苹果贷、蔬菜贷、大蒜贷、畜牧贷、农机贷等20种特色产业惠农e贷。同时，该行加强与省农担合作，创新了“一项目一方案一团队”的“济宁模式”。组建营销支持团队，深入田间地头，受理客户贷款资料，手把手教会客户注册农行掌银、利用掌银申请贷款。

数据显示，截至10月末，该行惠农e贷余额达到113.21亿元，较年初增加67.08亿元，越来越多的农户、涉农小微企业在农行惠农e贷的帮助下融资更便利，发展更稳健。

(邹长亮)

济南农商银行
创新推出多种零售贷款产品

为全方位满足个人客户多样化、差异化的金融需求，进一步加大金融支持实体经济力度，济南农商银行在个人零售贷款创新上不断加力，创新推出了“人民公仆贷”“白衣天使贷”“园丁贷”等个人消费贷款，有效满足了公职人员、医护人员和教职人员等客户群体的用款需求，受到了广大市民的欢迎。

作为省会法人银行，一直以来，济南农商银行以优质的服务、特色的产品、高度的社会责任和对实体经济的有效支撑，赢得了济南广大市民的认可，成为了济南市民“身边的银行”。本次推出的“人民公仆贷”“白衣天使贷”“园丁贷”系列产品，正是该行为满足特定

客户的金融消费需求，针对性推出的个人类信贷产品。据悉，“人民公仆贷”主要针对辖内立法、司法、行政机关，各人民团体及事业单位的在编工作人员发放的，用于消费的贷款；“白衣天使贷”是针对济南市区内符合条件的在编医生、护士等医务人员发放的消费贷款；“园丁贷”则是该行向服务辖区内符合条件的教师发放的消费贷款。三类贷款均具有便捷高效、担保灵活、利率优惠等特点，在为客户及家属提供最优质、最及时的金融服务的同时，有力地带动了辖内经济发展。

同时，为让广大客户均可享受到“送贷上门”的便捷服务，济南农商银行以“打个电话办贷款”为宗

旨，设立了贷款受理中心，开通了“96608”贷款受理热线，进一步畅通贷款受理渠道，从根源上解决了客户“贷款难”的问题。该行客户经理表示：“客户通过‘96608’贷款受理热线进行贷款申请并成功受理后，专职客户经理将于24小时之内及时与客户联系，预约办理贷款等后续流程。在所需资料齐全的前提下，承诺信用担保类贷款办理时限原则上不超过3个工作日；抵押类贷款办理时限原则上不超过5个工作日。对于贷款办理流程，我行执行限时办结制度，简化办贷手续，明确办结时限，为广大客户提供‘一次办好’的优质金融服务。”

(姜宁)

优势企业资源争夺战：
有市重金悬赏 有市悄悄出击

齐鲁晚报·齐鲁壹点
记者 冯冬宁

对于优势企业资源的争夺，地方政府已经赤膊上阵。继“送户口”、“送房子”、“抢人才”之后，如今一些地方政府直接是送补贴，而且是真金白银的高额补贴。这当然包括向来对优势企业资源，特别是上市企业资源十分重视的山东。

最新的案例是潍坊。日前，该市正式出台《推动工业企业“小升规、规改股、股上市”实施办法》，除要求大力推动“小升规”、“规改股”外，还明确表示要大力推动“股上市”。对于“股上市”，潍坊提出要建立上市企业培育库、奖励“规改股”企业上市和支持企业重组。

其中，针对奖励“规改股”企业上市，文件称对在境外上市的企业和在沪深主板、中小板、创业板、科创板上市的企业，在省里按一定比例给予最高一次性补助200万元的基础上，市里按照《潍坊市人民政府关于进一步做好企业上市工作促进全市新旧动能转换的实施意见》(潍政字〔2018〕56号)规定给予每家企业最高总额700万元补助。

不仅如此，《办法》还明确表示“支持企业重组”，即企业通过买壳、借壳、并购重组等资本运作方式控股辖区外的上市公司，对辖区以外上市公司将注册地、纳税地和主营业务迁至该市，在5年内不外迁的，给予一次性补助700万元，且享受“一事一议”专项政策。因并购重组产生的税收地方留成部分，由同级财政给予等额补助。

这表明什么？僧多粥少背景下，对于上市资源的争夺，潍坊志在必得。

在推动企业对接资本市场，争夺上市资源已成地方政府攻坚课题的当前，面对硝烟

四起的上市资源争夺战，有的认为重赏之下必有勇夫，有的则是悄悄出击……

最近两个月以来，毗邻潍坊的淄博在更多时候属于后者，几近悄无声息。9月，这个亟待转身的老工业城市悄悄与盈科资本签订了战略合作协议；还是9月，30名院士慕名而来，“每当有新想法就来淄博落地”；10月，预算800万，省级项目——山东首家环境应急物资储备库落户淄博；11月，淄博市政府与山东第一医科大学举行战略合作框架协议签署仪式，战略合作协议达7大项目……

就在11月6日，在上海市参加第二届中国国际进口博览会的市委书记江敦涛，会见了半导体产业领域知名企业家和专家，并主持召开淄博市推进半导体产业发展座谈会，推介淄博大力发展半导体产业和优化营商环境情况，积极寻求合作机遇……

如此步骤，让人禁不住发出“这是要淄博腾飞的节奏”！

以盈科资本为例。这家公司是中国证券投资基金业协会首批备案机构，多年来一直聚焦符合国家发展战略、拥有关键核心技术的科技创新企业，开展基金管理和投资业务。截至目前，其投资的上市公司已不下20个，另外还有一大批在会发审和排队的项目。而如今，随着盈科资本注目淄博，对于其在淄博能否实现被投项目IPO新增，我们十分期待。

毕竟，淄博有着极其丰厚的资本土壤，除见证中国区域性股权交易市场拓荒和探索的淄博报价系统外，更有资本浪潮下全国平台体系中最健全的区域性市场——齐鲁股权交易中心等。

(本文节选自壹点号“财经麻辣烫”稿件，欢迎在齐鲁壹点中进行订阅)

编者注：财经麻辣烫是齐鲁晚报·齐鲁壹点财经评论随笔栏目，有财经辣评、财经观城、财经热读等板块，在壹点号和报纸版面融媒呈现，可扫码观看。

