

发挥专业优势,列出“攻坚清单”

注汽技术服务中心构建创新创效体系,全面打响“百日攻坚创效”行动

“这次会议的目的,是以提质增效为核心,以价值创造和服务保障提升为着力点,充分挖掘创效潜能,高质量推进各项工作,努力夺取疫情防控和生产经营双胜利。”胜利油田吹响“百日攻坚创效”行动“冲锋号”后,注汽技术服务中心第一时间组织召开专题会议,结合专业化发展优势,列出提质增效“攻坚清单”,构建“上下贯通、岗位覆盖、全员参与、全程融入”创新创效体系,实现生产经营效益最大化。

本报记者 邵芳
通讯员 刘彤 崔莉萍

一体化运行模式 确保效益最大化

“百日攻坚创效”行动启动以来,注汽技术服务中心打破传统模式,牢固树立“一切资源均可优化”的理念,将资源优化工作做精、做细、做实。

“注汽系统各个环节都存在不同程度的热能损失,而这些热能损失都会造成蒸汽干度降低,全过程保证注汽干度至关重要。”在注汽技术服务中心首席专家张乃峰看来,只有保障注汽干度,才能创造更大效益。

据了解,注汽技术服务中心现有注汽干线122条,总长253.93千米。加快实施注汽管网优化,成为提高注汽效果、降低生产成本的必然选择。

为此,注汽技术服务中心积极融入油藏开发大局,主动匹配区域需求,在摸清热辐射和传导对热损失的贡献和不同形态下的规律基础上,对设备选型、过程管控、技术提升等方面实施全方位优化,为注汽管网效能提升提供数据支撑。

目前,通过对注汽管网年限、使用频次、保温结构和每条注汽干线在300米、500米及以上所覆盖的井口数量等信息进行梳理,注汽技术服务中心形成了“开发单位+区域服务单元+注汽中心”一体化模式,构建“大数据采集+效益评价”模型,实现固定锅炉、活动锅炉注汽管网的最优匹配,有效降低管网输汽热损,确保效益最大化。

加大技术攻关 提高核心竞争力

专业化企业可持续发展,离不开强有力的技术支撑,注汽技

术服务中心也不例外。

“井口注汽干度由70%提高到80%时,井筒底部的热焓值可提高约4%至6%,这就意味着提高注汽干度能够使同等注汽量携带更多的热量。”注汽技术服务中心经理陈军说,中心重点科技攻关项目“提升井口蒸汽干度”在实践中,实现注入相同热量条件下,最大程度提高注汽干度,实现注汽单耗和成本双降低。

“百日攻坚创效”以来,注汽技术服务中心在确保锅炉安全运行前提下,采取优化锅炉受热面,增加高干装置等措施,不断深挖注汽质量及热效率潜力。其中,他们发挥自身技术优势,创新研发的高干高效小型化注汽锅炉,在保持原有吨汽耗水、耗气不变,注汽干度提升20%的基础上,热效率由此前最佳90%提高到98.53%,极大地提升热效率和采油率,推动注汽生产由重“量”向重“质”转变,促进管理效能和经营创效能力整体提升。

此外,注汽技术服务中心牢固树立“一切工作向价值创造聚焦、一切资源向价值创造流动”的理念,从设备、工艺、操作三个方面破瓶颈、补短板,特别是针对影响干度的关键节点,强化输汽环节工艺技术改造和过程管理,应用气凝胶、钛陶瓷等保温材料实现节能降耗。目前,该中心在滨南、河口区域推广应用气凝胶保温后,千米热损失仅为4.1%。

坚持党建引领 激发全员创效热情

“千斤重担人人挑,人人肩上有指标。”注汽技术服务中心党委书记武继辉认为,面对严峻的生产经营形势,各级党组织要以“百日攻坚创效”行动为抓手,扎实推进政治优势转化,持续凝

聚“越是困难越向前”的坚强意志,特别是中心机关党员干部要带头实现人均4.4万元创效目标。

“哪里有克难攻坚,哪里就是党员先锋的‘练兵场’。”连日来,注汽技术服务中心各级党组织突出党建引领,以实施“对标看齐”行动、“岗位建功”行动、“服务发展”行动、“创新创效”行动为载体,充分发挥党建在攻坚创效中当先锋、作表率的作用。

“党员干部就应该充分发挥党员模范先锋作用,敢于亮身份、亮承诺,始终战斗在效益发展最前沿。”滨南注汽项目部注汽四班站长王海军说,“百日攻坚创效”行动启动以来,生产一线的党员们全部佩戴党徽,“其实就是时刻提醒自己,作为一名党员,要时刻冲到一线当先锋、做表率。”

一段时间以来,注汽技术服务中心各级党组织充分发挥党的群众工作优势,坚持党建带工建,通过“三会一课”、主题党日、形势任务教育等方式,向广大干部员工讲清楚开展“百日攻坚创效”行动的“三个有力行动”重大意义,讲清楚增收创效、生产经营、成本控制的目标任务,引导大家增强“大干一百天、苦干一百天、快干一百天”的思想和行动自觉,激发迎难而上、敢打必胜的“精气神”,让党旗在攻坚创效的第一线高高飘扬。

着眼于可持续高质量发展大局,正是许多“红色先锋”积极行动,推动了胜利注汽工作的落实,加快了“百日攻坚创效”目标完成步伐。像王海军一样,在注汽技术服务中心党员干部带头投身攻坚创效行动一线中,涌现出了“放下报表抬起管线”的女站长陈建青、“攻坚克难加强核心技术攻关”的党员赵铁军等骨干力量,进一步激励和鼓舞了广大干部员工夺取“百日攻坚创效”行动胜利的信心与决心。

钻井工程技术公司: 不畏征途远,不怕蜀道难

山峦起伏、道路难行是川渝工区施工环境的真实写照;意气风发、斗志昂扬是奋斗于此的胜利石油工程公司钻井工程技术公司南方分公司9名员工的精神写照。2019年,他们紧盯市场不动摇,以甲方需求为导向,以技术创新为突破,创造产值7500万元,实现产值连年翻番,用青春与热血在“难于上青天”的蜀道谱写了一曲奋斗的赞歌。

本报记者 邵芳 通讯员 宋民 杨振波

开拓市场的实干者

在川渝地区超过56万平方公里的区域内,南方分公司服务着中石化重庆页岩气公司等15家公司。施工中,由于甲方公司要求不一、标准不一、需求各异,想甲方之所想、苦干实干成为他们在竞争激烈中站住脚、扎下根的关键。

近年来,为了满足甲方的不同需求,南方分公司实行分包分片制度,与甲方保持密切联系,员工的记事本上密密麻麻地记满了甲方一切可能的联系方式。需要面谈的时候,火车、地铁、公交甚至单车,都能成为他们的交通工具,大家经常开玩笑说,南

方分公司办公室是安在车轮上的,宿舍房是在车座上的。

在一次座谈过程中,他们敏锐地发现华东六普钻井公司对旋转导向仪器的需求,于是他们多次组织汇报交流,最终在钻井工程技术公司大力协调下,与该公司达成了旋转导向技术服务框架合作意向。

在与重庆页岩气公司的一次技术交流中,南方分公司得知其准备在大足地区进行开发的信息后,迅速联合相关单位部门,协助胜利石油工程公司在该区域争取到了多个平台的工作量。

矢志高端的追梦人

用技术占领市场、为甲方提供业界最可靠的井下工具,是南方分公司不断扩大生存发展空间的关键。在川渝工区,他们先后推广应用了液压双向随钻震击器、高端震荡螺杆,提速提效持久可靠的进口钻头,尤其是旋转导向工具的应用让他们成为市场的领跑者。

自包201-H1井首次应用旋转导向服务开始,南方分公司在川渝地区探索实施了多口井的旋转导向工具服务,成为胜利石油工程公司开展旋转导向工具服务的先行者,更为钻井工程技术公司大规模引进旋转导向工具、研发

旋转导向工具提供了根据地 and 试验田。

胜页2-6HF井施工中,因为地层断裂发育产生突变,导向组下达了井斜调整指令,井斜一直增至105度,直到穿越断裂发育后又降斜至80.5度。在这次高难度井施工中,南方分公司使用旋转导向仪器充分实现了导向组要求,优质高效完成该井施工,甲方给予了高度评价。

2019年,南方分公司共完成旋转导向工具服务18口井,旋转导向工具实现产值3600万元,名副其实成为钻井工程技术公司跨越发展、转型升级、打造高端的排头兵。

不负韶华的奋斗者

南方分公司成立不久,面临的困难诸多:仪器房紧缺,有时需要借用井队的门岗房办公;住井房紧张,经常和其他单位人员混住,但这从来没有限制南方铁军的斗志。

在焦页210-2HF井施工中,某外企的旋转导向工具多次因为仪器失联、工具模式错误等故障误工。南方分公司接到指令后,组织了一场跨越千里的施工,工程师杨振波、褚宗阳从接到动员令到仪器入井仅用20余小时,一趟钻完成该井剩余1100米水平段施工,得到中石化华东工程公司六普钻井重庆项目部高度赞扬。

焦页210-1HF井施工正值疫情防控最紧张的时期,南方分公司多方协调,

取得了重庆市南川区施工通行证并报上级批准后,迅速组织成立党员突击队赴井场施工。经过5名党员连续奋战,先后完成了焦页201-1HF井、胜页2-7HF井两口旋转导向施工任务。

事实上,受疫情影响,南方分公司有多名技术员已经在该地区连续工作超过4个月。他们自觉服从防控大局、高质量施工的做法,赢得了甲方单位高度赞扬,其中胜利石油工程公司西南分公司专门致表扬信进行表彰。

“只有在转型升级、打造高端中立足提升核心竞争力这个根本,才能让局部效益发展推动公司全面可持续发展。”南方分公司党支部书记李明说。



把效益“挖”出来

近日,胜利油田现河采油厂郝现采油管理区利用于林线电网检修时机,对河2-1井实施混输管线流程改造,现场20多名干部员工利用铁锹、镐头等工具人工挖掘200余米管线沟。据了解,“百日攻坚创效”行动启动以来,为严控成本,郝现采油管理区组织骨干力量成立突击队,仅用一天时间就完成了重达400斤的复合管运送,10余根生产管线精准就位等“硬核”操作,并顺利完成管线沟深挖、回填、跨桥管线焊接等工作量,节约近2万元的成本费用,真正在苦干、实干中把效益“挖”出来,成本降下去。

本报记者 邵芳 通讯员 王常玲 乔晨 摄影报道