



德州农商银行

金融画笔为“支农支小”添彩

德州农商银行主动对接、快速反应,通过开通“绿色通道”、降低融资成本、推出特色产品、优化线上服务等方式,支持小微、涉农企业生产。该行始终坚持“面向‘三农’、面向小微企业、面向社区家庭”的市场定位,创新产品,强化线上办贷,推行惠农惠企政策,提供全覆盖金融服务,缓解企业资金压力。截至4月末,该行涉农贷款余额达52.63亿元,占各项贷款余额的55.68%。

“鲁担惠农贷”减费让利

“贷款利息低,政府还给50%的贴息,德州农商银行这款产品真是太好了。”5月6日,德州市祥瑞牧业有限公司负责人滕俊波高兴地说。他从事生猪养殖业,受疫

情影响,客户需求量下降,资金一下子就紧张了,上千头猪每天的饲料供应愁坏了他。

德州农商银行得知这一情况,立即开通“绿色通道”,组织客户经理开展现场调查,了解到滕俊波复工复产的需求后,为滕俊波推介了“鲁担惠农贷”这一政府贴息类信贷产品,目前支持信贷资金已到位。

德州农商银行优先保障“三农”的信贷资金需求,把扶持广大养殖户生产、增收作为信贷支农的重要任务,拓宽贷款增长渠道,相继推出“助养贷”“鲁担惠农贷”“农户生产经营贷款”“双保惠农贷”等信贷产品,客户经理发扬“挎包精神”,奔赴田间地头,进村入户详细走访,建立客户

信用档案,将信贷资金送到客户手中,助力农业发展。

提供“一揽子”金融服务

在德州五岳洗涤消毒制品有限公司,工人们正在加紧生产84消毒液。“前段时间我们公司接到了大量84消毒液的订单,因为没有足够的资金购买原材料,订单产品的生产遇到了困难。幸亏德州农商银行救了急,保证了企业生产。”公司负责人杨青岭介绍说。

德州农商银行工作人员在梳理企业名单、逐户对接中得知杨青岭的困难后,通过实地对企业规模和经营方式进一步调查后,加快贷款资料准备,为企业发放了贷款30万元。

为及时掌握客户情况,该行客户经理进村宣传营销,积极与存量贷款客户进行对接,及时提供信贷资金支持,客户经理通过开展贷前调查、上门服务、量身定制信贷产品、限时办结,并提供包括信贷资金、支付结算等“一揽子”金融服务。

国家专项再贷款再贴现政策出台后,该行推出专项方案,下调小微涉农贷款利率,让小微企业得到实惠。通过优化业务流程,创新线上办贷模式,精准“支农支小”。针对科技型企业创新推出“人才贷”,特色贷款产品强化“线上办贷”,为企业提供了便利。

(孙海敏)

农行山东省分行与德州两企业签署战略合作协议



5月12日下午,中国农业银行山东省分行与泰山体育产业集团有限公司、山东金鲁班集团有限公司战略合作协议签署仪式举行,德州市委书记李猛,德州市委副书记、市长杨洪涛及相关部门主要负责人出席仪式,并会见了前来签约的中国农业银行山东省分行党委书记、行长益虎一行。

杨洪涛表示,2020年以来,

德州按照全省“重点工作攻坚年”要求,统筹推进疫情防控和经济社会发展,当前德州市经济运行秩序加快恢复,各项工作取得重要进展。成绩的取得,离不开金融机构的支持帮助。德州市委市政府将全力优化政策,完善机制、做好服务,为金融机构在德州开展业务创造良好环境。

益虎在签约仪式上致辞,中国农业银行山东省分行将继续

发挥自身优势,畅通资金渠道,创新金融手段,一如既往地德州高质量发展贡献力量。

据了解,伴随战略合作协议的签订,德州市企业将作为农业银行重点合作客户,优先获得农行提供的全方位金融服务。下一步,双方将在综合授信、现金管理、财务顾问、金融租赁等诸多领域展开深层次合作。

(宫玉河)

多亏这个“科创贷”

科创企业为工行点赞

“疫情发生以来,我们有技术、有订单,但资金常常捉襟见肘,多亏了工行‘科创贷’,及时解了我们的燃眉之急,点赞工行!”日前,刚刚尝到“科创贷”甜头的某电梯有限公司负责人兴奋之情溢于言表。

某电梯有限公司成立于2008年10月24日,专业从事电梯及电梯配件的生产制造销售,属周边地区较大的电梯配件生产、销售、维修的专业经营公司,建有电梯技术研发中心、实验室和20余台高精尖仪器设备,涵盖电梯功能检测、环境模拟测试、EMC测试、等六大检测领域。2019年度取得实用新型专利6项,2020年2月19日列入省第一批科技型中小企业准入名单,2月通过科技部评价系统备案的科技型小微企业,为德州市、区科学技术局认定的科技型小微企业。该公司近三年销售收入逐年稳步增长,市场占有率逐步提升。

自疫情发生以来,工行宁津支行金融辅导队在对辖内企业走访时,了解到该公司融资需求后,立刻组织对企业的经营、环保、工资发放、用水用电以及缴税情况进行详细的实地调查,确定该企业符合科创贷的基本条件。期间,通过及时与省科技局、客户、上级行联系,第一时间组织贷款审批资料,最终成功为客户发放500万元科创贷款,为企业复工复产提供了“及时雨”。

据了解,工商银行“科创贷”业务是该行在综合考量风险因素的基础上,通过与省科技厅、市科技局签订合作协议,以风险共担方式,向资信良好的科技型、成长型、创新型中小企业发放的、用于其正常生产经营活动所需资金周转的信贷业务。产品具有风险把控有效、放款手续简单、放款目的明确、贷款用途精准等特点,为高科技、高附加值、轻资产的科技型企业提供了资金保障,最大限度的帮助科创企业复工复产。截至目前,工行德州分行已通过主动对接,成功发放科创贷款近1000万元,为支持科技企业发展提供了新的渠道。

(宋开峰 傅春良)

建行临邑支行

扎实开展“行业规范建设深化年” 积聚银行合规新动能

为贯彻落实银保监系统“行业规范建设深化年”活动要求,建行临邑支行突出道德规范、行为规范、服务规范、管理规范”等“四大规范”体系建设,成立“一个组织”、建立“两个机制”、做好“三个创新”,扎实推进活动开展。

一是成立“一个组织”。支行成立了以行长为组长,合规经理为副组长的专项工作小组。设立具体工作内容40项,明确各网点和部门分工,确保做到组织到位。

二是建立“两个机制”。支行建立了“行业规范建设深化年”月度例会制,按月召开全行大会,对月度活动情况进行总结分

析。畅通活动信息沟通与宣传渠道,设立专刊和活动信息微信交流群,开展“每周学习”活动,有效搭建了合规文化园地,提升行业规范学习效果。

三是做好“三个创新”。“创新管理手段”,一把手模范带头,开展常态化自我评估活动,优化完善体系文件内容,用制度规范员工行为,同时结合员工网格化管理与员工职业发展规划,增强员工企业认同感,实现员工道德规范和行为规范的提升;“创新服务方式”,疫情期间推出客户经理“云工作室”服务,深度融合工作室与营业网点,全天候、全时段为客户线上答疑解惑,实时

播报疫情动向及科普,强化客户关怀和守望相助;“创新活动内容”,按照“月月有活动、季季有高潮、半年一小结、全年大总结”的要求,确定12项月度主题活动,序时开展“非法金融活动宣教”、“专项服务质量提升”、“普惠金融产品推介”等活动,推动活动出效果、见成效。

通过一系列活动的开展,不仅提高了员工的合规意识,也为支行规范合规与服务提升奠定了良好基础。建行临邑支行将再接再厉有序推进全年“行业规范建设深化年”主题活动,促进支行合规工作进一步提升。

(王梅梅 赵子淇)