



找记者上壹点

读者热线&gt;&gt;&gt;

5203337

弘扬 劳动精神 争当 时代先锋

## 做好电厂的“心脏外科医生”

### ——记华能威海发电有限责任公司检修部电机班

本报威海5月13日讯(记者 陈乃彭) 5月3日,踏着晨光,华能威海发电有限责任公司检修部电机班全体成员又开始了新一天的工作。最近,厂里的5号发电机进入了大修期,为了赶在“迎峰度夏”前完成任务,电机班的9名成员从4月5日起就开启了加班加点的“无休”模式。

早上7点半,电机班班长丁洪亮和他的搭档丛林提前一小时就来到单位,麻利地换上工作服,拿着听针和测温仪,去给厂里的设备们进行巡检。为全厂2000多台电动机和4台发电机进行“体检”,是电机班每天上岗后的第一项工作。

将长长的听针一端放在前轴承上,另一端放在耳畔,电动机流畅、规律的运转声传来,仅需几秒,有着26年工作经验的丁洪亮就判断出机器处于正常状态,再用测温仪测一下机体温度,也在正常范围内,两人将数据一一记录好,向下一台电动机出发。

“给人看病讲究‘望、闻、问、切’,我们给机器看病也

要通过听、看、摸、测等方式来判断。通过听轴承的声音,测轴承的温度,看它的通风效果,摸它的振动等,判断机器是否健康运行,有些经验丰富的老师傅走到机器几步远的地方就能听出机器运转是否有问题,这是日积月累形成的经验。”丁洪亮说,这些状态和数据每天都要记录,如果发生变化,就要及时分析原因。

将所有的电动机巡查完,丁洪亮团队已马不停蹄地走了两个小时。巡检结束后,他们的步子却并未慢下来,进入大修期后,电机班的成员们也开启了加速模式。班组分成了两队,一队负责电动机的维修,另一队则负责5号发电机的维修,这也是这段时间班组的头等大事。

来到5号发电机的检修现场,面对重达500多吨的发电机,几名工作人员就像外科医生,正围着它进行“手术”治疗。经过了大半个月的努力,目前拆解工作已完成,300多斤重的转子已被抽离出来,旁边的空地上摆着几千个大小不一的零件,两名

工作人员正钻进发电机定子膛内,进行通风道齿条松紧度的检查。

“这台机器开机后,每小时能发60万度电呢。”丁洪亮说,无论过程有多累多苦,但是经过大家的努力后,发电机开机发电的那一刻,都让他们觉得自豪感十足。

为了在入夏前做好“保电”工作,每年“五一”假期,电机班都在加班加点进行设备检测维修工作,尤其是进入夏季用电量大,机房里的温度很快会达到40℃以上,检修工作更要提速。班组成员只有9个,关键时刻,无论是孩子只有20个月的新晋宝妈,还是年近六十的老师傅,没有一人掉队。“我们电机班的兄弟姐妹真是没的说!”丁洪亮自豪地说。

关键时刻能顶上,平日里,电机班也是厂里有名的先锋队。今年,华能威海发电有限责任公司检修部电机班被授予2020年度“山东省工人先锋号”。丁洪亮说,未来,他们要大力推行“老带新”,培育更多年轻员工,将电机班的优良作风传承下去。



## “火眼金睛”引来“金凤凰”筑巢

### ——记威海智慧谷投资运营有限公司商务部

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 陈乃彭



5月7日上午9时许,在威海智慧谷投资运营有限公司商务部的办公室里,几个年轻的小伙子正围着电脑忙碌着。最近,又有一家外地企业看中了威海服务贸易产业园细致的服务,想要申请入驻。一上班,几个人就分工合作,对该企业的经营状况和企业信息等内容进行一一考察。

威海智慧谷投资运营有限公司是威海服务贸易产业园的运营方,是威海市招商工作中一股不可小觑的力量。自建园以来,已有140多家企业入驻运营。这其中,离不开商务部的牵线搭桥。他们走南闯北,挖掘优质企业线索,招来“千里马”,引来“金凤凰”;企业入驻后,又靠上去跟踪服务,提供“保姆式”贴心服务,解决企业后顾之忧。别看他们都是一群“80后”、“90后”的年轻小伙,论起招商工作,却经验丰富。

对于商务部的工作人员来说,想要寻得“金凤凰”,就要练出火眼金睛。在一次去韩国考察的过程中,他们敏锐地发现了“招商契机”,为了扶持企业发展,韩国设立了许多类似“孵化器”一样的机构,叫做保育协会,但是,保育协会的孵化周期往往只有1—2年,周期一旦结束,

“孵化器”就要无条件迁出。而经过这一阶段的孵化,一些企业或项目已经相对成熟,失去支持,必定会对其发展造成影响。

凭借敏锐的“招商触觉”,商务部的成员迅速将这一痛点,化为产业园招商的机遇。通过核实筛选后,产业园与多家韩国保育协会一一对接洽谈,签订框架合作协议,把这些初具规模的企业嫁接到产业园,不仅帮助韩国孵化机构解决了企业的去向问题,同时帮助企业获得新的发展机遇,招商工作水到渠成。

对于商务部的成员来说,牵线搭桥后,他们的工作只是开了个小头,为让入驻企业有更安心的环境,企业入驻后的诸多大事小情,商务部都要包揽。

去年,威海服务贸易产业园与阿里巴巴(威海)跨境电商本地化服务中心签约。

从选址、确定地点、注册、正式营业,再到对接三大运营商的网络专线,办一卡通,还有办公家具的购置等等,在商务部工作人员的共同努力下,凭借着贴心周到的服务,他们创下企业从选址到正式营业只用了17天的“产业园速度”。

“他们当时也看中我们

园区已经具备的很多消费配套的企业,比如:仓储、物流、分拣等,说明整个园区的营销环境,非常有利于电子商务企业发展。”威海智慧谷投资运营有限公司商务部经理徐震介绍,在园区自身配套服务链条完整的情况下,他们还会想方设法满足企业入驻之后的各种需求,让企业安心落户。

不仅招商方式灵活多变,这个心思缜密的团队在招商布局上也筹谋有方。目前,商务部的工作主要分为业务和内务两大板块,业务板块又分成三大区域:深化北区,突破南区,重点在日韩。“在每个区域,至少挑出10到15个重点城市,作为我们每个省的一个根据点,通过这个点再往下布线。”徐震说,他们计划利用“雁阵效应”的发挥,带动诸多配套型企业入驻,进而引进龙头企业进园。

从2017年至今,在这支团队的努力下,目前,共有145家企业成功入驻园区,其中包括8家世界500强企业,7家国内外上市公司,为威海的招商引资工作贡献了重要力量,今年,威海智慧谷投资运营有限公司商务部被省总工会授予“山东省工人先锋号”荣誉称号。