



# 黑鱼遇冷

## 每斤比往年便宜8元

### 饭店订单减少,不少养殖户开始接拼单零售

眼瞅着养了三年多的黑鱼遇冷,烟台长岛南隍城岛30多位养殖户心急如焚。齐鲁晚报·齐鲁壹点记者在岛上了解到,往年黑鱼都是抢手货,但今年却面临需求量减少、销售难的困境。目前,不少黑鱼养殖户开始自寻出路,计划拼单售卖黑鱼。



养了三年多的黑鱼,个头都在一斤以上。 齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 钟建军 摄

齐鲁晚报·齐鲁壹点  
记者 钟建军 吕奇

#### 以前买鱼靠抢 今年却鲜有问津

长岛南隍城岛地处胶辽半岛之间,黄渤海交汇处,海珍品资源富集。南隍城岛周边海域养殖的黑鱼往年可谓“香饽饽”,“都是要靠抢的”,今年却遭受冷遇。

“11个深海大网箱里养了10万多斤黑鱼,这么好的鱼却卖不出去。”裕恒源渔养专业合作社总经理赵建春愁容满面。

赵建春从2011年开始养殖黑鱼。那时,南隍城岛周边有各种野生鱼,味道鲜美、营养价值高,但没人养殖黑鱼。赵建春称,黑鱼对水质、水温要求都很高,“我也没有经验,就尝试着在两个6米宽的小网箱里养,喂小鱼给黑鱼吃,发现长得不错。”之后,他逐渐扩大了养殖规模。到2020年,合作社已经拥有40个小网箱和14个直径13米的大型深海网箱。

5月17日上午,齐鲁晚报·齐鲁壹点记者跟随裕恒源渔养专业合作社的养殖经理胡平原到海上喂鱼。一个个圆形的养殖网箱整齐排列着。“现在已经封海了,没有小鱼喂,临时喂点饲料。这饲料也是用小鱼做的,价格很高。”

胡平原捧起一把饲料撒向网箱,黑鱼跃出水面,溅起一阵水花。“目前11个大网箱里有10万多斤黑鱼,个头在一斤至一斤半。”胡平原望着一个个大网箱说,“往年行情好,只要个头到了,就会被商贩抢购一空。今年没人来收鱼。”

不仅赵建春养殖的黑鱼滞销,岛上其他30多家养殖户也都遭遇滞销。据不完全统计,滞

销黑鱼有30至40万斤。

#### 每月成本过万元 养殖户难以承担

养了三年多的黑鱼卖不出去,成本无法收回,而如果继续在网箱里养,多个养殖户直言,成本太高,难以承担。

“黑鱼从指甲盖大小的小鱼苗开始养,几天就得喂一顿小鱼。”赵建春称,小杂鱼七八毛钱一斤,喂养成本很高。“一个月,不加工人工工资,光喂鱼就得花3万多元。”赵建春坦言,“鱼卖不出去,还要不断喂食,压力很大。”

养殖户魏新林称,封海后,没有小鱼喂,只能喂饲料。“我养了两万斤黑鱼,个头在半斤左右。”魏新林告诉记者,目前一个月鱼饲料钱在1.5万元至2万元。“喂饲料比直接喂小鱼成本高一倍多。”并且,随着个头不断长大,鱼的食量也逐渐增大,成本会越来越高。

让养殖户担忧的还有水温的问题。“黑鱼对水质要求很高,太热太冷都不行。最好水温在15摄氏度到20摄氏度之间”赵建春说,随着夏天来临,海水温度越来越高,超过27摄氏度,一些黑鱼可能会死掉。

#### 饭店需求量少 是滞销主要原因

魏新林不仅自己养殖黑鱼,还常年贩鱼。“市场需求量少是黑鱼滞销的主要原因。”魏新林称,往年春节期间他能代收1万斤黑鱼,今年到5月份他总共才收了一千斤鱼,“一般有客户要鱼才收,现在是没有人要,市场需求量少。”

据了解,南隍城岛上养殖的黑鱼主要销往烟台、青岛、北京等地。“南隍城岛海域位处渤海

湾,海水水质好,水冷,鱼生长得慢,品质方面可以说是最好的,这些地方的人知道好,认这个。”魏新林说,往年行情好,收购价每斤都在30至40元之间。今年收购价格降到30元以下,比往年便宜了8元左右。

“这些黑鱼主要销往全国各地的饭店,餐饮行业现在还没完全复苏,导致鱼销售不出去。”魏新林称,因价格略贵,市民到海鲜市场上直接购买食用的量并不算太大。

#### 养殖户自寻出路 计划拼单售卖

目前,已有部分黑鱼达到上市条件,养殖户很着急,也都尝试着自谋出路,在寻求大客户的同时,也面向市民零售。需求达到一定量后,养殖户将黑鱼统一运输到陆地上,再以快递的形式寄送到市民家。

“南隍城岛距离蓬莱市30多海里,需要先将鱼用船运到蓬莱,再根据客户需求的数量运到各地。”魏新林解释说,“海运一趟运输的费用就需要两三千元,如果客户订得少,赔本是肯定的,一趟要运一两千斤鱼,才不至于赔本。”魏新林建议有需要的市民拼单,等购买达到一定数量后,他们统一发货。

得知南隍城岛黑鱼滞销,北京、山西、四川、河北等地不少市民打电话询问情况。河北一市民称,他朋友有好多团购群,如果价格合适可以买一些。山西太原的杜先生则称,如果价格合适的话,可以帮忙处理一些。“知道咱这边的鱼好,肉质好。”杜先生称,渔民不容易,他会尽力帮忙。

如果您对接黑鱼有需求或愿意助渔民解困,可与齐鲁晚报·齐鲁壹点记者钟建军联系,电话:18660095727。



一箱箱鲜花被送往花店。 齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 孟杰 摄

# 鲜花不够卖

## 线上预售火热

### 价格较往年略有上涨,销量出现“报复性”增长

“5·20”甜蜜来袭,济南各大花卉市场迎来销售高峰。19日,齐鲁晚报·齐鲁壹点记者走访济南花卉批发和零售市场发现,今年鲜花的价格和销量均较往年略有上涨。与往年不同的是,今年的销售模式主打线上,顾客只需网上下单,就可以在家中收到品质好花。

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 孟杰

#### 提前一周备货 销量是去年的两倍多

李连新已经在济南做了30多年的鲜花批发生意。他告诉齐鲁晚报·齐鲁壹点记者,随着母亲节和“5·20”等节日的先后到来,鲜花的销量呈现了一个小幅度的“报复性增长”。“最近这几天每天的花都不够卖的,从13日开始,每天的到货量和销售量都能超往日量的30%—40%。”19日当天,忙活到中午1点多,李连新还没能吃上午饭。

李连新的花店位于北园大街新天地鲜花港地下一层的东侧,为了满足“5·20”的市场供应,李连新和店员们从一周前就开始准备,近200平米的店面内全都摆满了即将配送的鲜花。“现在已经发出了5000多扎,远远高出去年同期的2000多扎。”鲜花尤其是玫瑰的需求量每天都在递增。在价格方面,李连新称,今年鲜花批发价格同比上涨10%左右,去年一扎十几块的玫瑰今年卖到二十几块。

新天地鲜花港负责人牛玉娟告诉齐鲁晚报·齐鲁壹点记者,为了确保鲜花能及时配送到客户手中,让大家过一个甜蜜的“5·20”,新天地鲜花港物业安排工作人员24小时轮值在岗,既要保证鲜花随时到店卸货,也能保证鲜花随时发货。

#### 当天鲜花当天发 线上预售成主流

“我们已经接了六七十箱的订单,今天的单今天得发完,现在忙着装箱赶上午11点半的物流。”19日上午,在新天地鲜花港花卉批发区,鲜花批发店老板付先生一边和店员核对即将发走的订单,一边忙着处理手机上源源不断新来的订单。修剪花枝、包装、装箱,几个店员也是忙得脚不着地。付先生告诉齐鲁晚报·齐鲁壹点记者,除了11点半的这趟物流,下午还将会有一批网上订单通过物流发出。

据了解,今年鲜花批发订单线上订购,零售也以线上预购为主。在新天地鲜花港西侧的零售区,初色鲜花店的老板怀秀芝一大早就和店员忙着打包,5束由99朵玫瑰包成的花束已经在等待快递小哥配送。“我们从17日就开始接受线上预订,现在已经接到了140多单。”怀秀芝介绍,他们提前就在线上推出了包括“满星欢喜”等“5·20”主题的花束,从目前的预售情况来看,几乎全部订单都来自线上。

另外,怀秀芝还告诉齐鲁晚报·齐鲁壹点记者,临近“5·20”的这几天,店里单天的订单量都能达到平日的10倍多。“现在我们都是先接单后采购,保证鲜花的质量。”怀秀芝称,当天下午还将会有一位店员过来帮忙,她们已经做好了通宵接单包花的准备。

# 通告

经上级有关部门批准, S315孤阳线河口电厂排污桥至河辛路口段大修工程, 自2020年5月25日至2020年11月20日分段落实行全幅封闭施工。届时来往孤东-利津、利津-孤东、仙河镇-东营、东营-仙河镇方向的车辆请绕行G340东子线、东营疏港高速、S227河辛线。

因施工给您出行带来不便, 敬请谅解!

东营市公路事业发展中心  
2020年5月20日