



B04

齐鲁晚报

2020年9月15日
星期二综合
—
财经
—
资讯□ 编辑：孙萌萌
□ 美编：赵秋红

德州农商银行“金融活水”润心田

德州农商银行创新金融产品，优化信贷流程，实施“支农惠民拉一把”“产业大户促一把”工程，助农户富起来，让产业活起来，扶贫“金融活水”润心田。目前，该行涉农贷款余额52.65亿元。

支农惠民“拉一下”

走进德州市黄河涯镇万亩桃园，晶莹剔透的桃子挂满枝头，这些桃子果肉脆、甜度高、口感好，香气浓郁，周边采摘的游客络绎不绝，成了黄河涯镇前寨子村的特色产业、致富产业。

“多亏了农商银行贷款的支持，满足了我的资金需求。”黄河涯镇前寨子村吴俊龙脸上洋溢着

由衷的笑容，他在农商银行的一路支持下，将蜜桃产业做大做强。

该行不断加大强农、富农、惠农支持力度，以实际行动助推精准扶贫，制定《服务乡村振兴战略指导方案》，找好信贷支持切入点，围绕产业兴旺，重点信贷支持农业龙头企业、特色有机种植业、田园综合体、家庭农场、农民专业合作社、种养大户等，了解其资金需求，提供信贷支持，打造“绿色金融”，带领农民走出了一条以“绿色有机”为特色的增收致富之路，有效推动了城乡一体化进程。同时，畅通线上办贷服务渠道，全面整合微信公众号“自助申贷”、业务预

约登记平台、智e通、客服、申贷热线、微名片等6项线上贷款营销服务，打通渠道环节建设，多方位为客户提供优质便捷金融服务。

产业大户“促一把”

“贷款利息低，政府还给50%的贴息，德州农商银行这款‘鲁担惠农贷’产品真是太好了！”德州经济技术开发区平福芦土地股份专业合作社负责人康明华感激之情溢于言表。

据了解，该专业合作社立足农业、服务农业，拥有1300余亩基本农田，264人，人均土地5亩，主要经营小麦、玉米种植与初加工，农机作业服务等，在该行“鲁担惠农

贷”50万信贷资金支持下，目前形成产销一体、可持续的家庭农场经营体系，该专业合作社被评为“市级样板专业合作社”，被山东省科技厅评为“农科驿站试验示范基地”，引领种植户走上了致富路。

该行围绕“乡村振兴”战略，持续加大对农业龙头企业的培植和支持，以全产业链发展为方向，加大对农民合作社、家庭农场、专业种养大户等新型农业经营主体的支持力度，做大做强特色产业、优势产业，起到“支持一企、带动一村”“支持一社、带动一片”的作用，助力了乡村振兴发展。

(孙海敏)

禹城农商银行开展慈心一日捐活动

2020年9月10日，禹城农商银行积极响应政府号召，践行社会责任，开展慈心一日捐活动，本次活动全行干部职工共捐献5万余元。

下一步，禹城农商银行将积极贯彻省联社党委“123456”总体工作思路，发挥好服务县域经济金融主力军作用，做好本职工作，大力支持中小企业，为构建和谐社会，推动“六稳”、“六保”贡献力量。

(房若楠 焦宁)



工行平原支行

不动产线上抵押登记服务受欢迎

“现在太方便了，只需到银行申请并提交材料，便可签订合同、办理不动产抵押登记和贷款审批，一次就搞定，不用两个地方来回跑，节约了很多时间。”日前，市民李女士在工行平原支行办理完业务后高兴地说道。

为进一步推进“一次办好”，优化营商环境，深化不动产抵押登记向银行网点延伸服务，营造更加优质的服务环境，工行平原支行积极推动推出“不动产登记+金融服务”便民服务模式。在县

职能部门配合协调下，顺利完成与不动产登记中心的信息对接。

该模式只需要客户在工商银行柜台提交申请材料，由工商银行工作人员在指定终端录入贷款信息，上传材料扫描件，市不动产登记中心工作人员通过网络实现远程审核，并向工行提供办结信息。省去了原来客户在银行和不动产登记中心来回奔跑的烦恼，实现办理抵押登记业务“一次办好”。

该项业务的落地进一步简

化了登记办理流程，大大缩短不动产抵押登记和贷款办理的时限，提升了贷款客户体验。为该行普惠金融业务和个人住房按揭贷款业务的发展打下了坚实的基础。下一步，该行将不断提升线上线下一体化服务能力，与政府部门共建“政务服务+互联网+金融服务”生态圈，切实把好事办好，实事办实，为市民提高更加优质便捷高效的金融服务。

(宋开峰 杨行)

农行庆云县支行开展教师节走访慰问活动

教诲如春风，师恩似海深。10日上午，农行庆云县支行党委书记、行长韩修德带领班子成员到庆云县第二中学开展教师节走访慰问活动，同二中校长徐怀志进行深入交流，了解学校基础设

施建设、师资力量及教师日常工作等情况。现场参观了学校教职工餐厅，就校园文化进行探讨。

之后，韩行长向优秀教师代表送上节日的祝福和崇高的敬意，对他们教书育人、默默耕耘

的职业操守表示由衷的敬佩。

最后，双方就智慧校园平台缴费项目达成深化合作意向，表示为校园科学管理、学生的发展及农行的业务共同努力奋斗。

(陈欢欢)

建行宁津支行

拾金不昧暖人心 心系客户见真情

9月1日下午，建行宁津支行营业室大堂经理赵树华正在大厅服务客户时发现填单台上有一棕色钱包，在询问周围客户无关后果后，向网点经理杜锋进行了汇报。为尽快找到失主，杜锋、赵树华同网点保安一起打开钱包，想要通过包内物品查找失主线索，发现包内有数张名片和部分现

金。随后，杜锋一方面调取监控录像寻找失主，一方面通过钱包内名片与其熟识朋友联系，经多方查找终于联系上钱包主人荣女士。

经核对身份信息和钱包物品后，支行将钱包归还荣女士。原来，荣女士为孩子开学报名缴费，取了5000余元现金后匆忙

离开，一时疏忽将钱包遗漏在填单台上，直到接到建行打来的电话，才知道钱包丢了。荣女士接过钱包时激动万分，随即拿出部分现金表示感谢，被建行员工婉言谢绝。“如果不是建行员工素质高、服务好，我的钱包肯定找不回来了，感谢建设银行！”荣女士竖起大拇指为建行

服务点赞。

近年来，建行德州分行培植“德馨服务”品牌，在全行收到良好效果。支行员工拾金不昧并在第一时间联系客户，是建设银行“以客户为中心”服务宗旨的一次真实写照，展示了建行员工心系客户、用心服务的精神风貌。

(赵树华)