



视觉周刊



扫码下载齐鲁壹点
A04-05

齐鲁晚报

2020年9月20日
星期日

记
录
美
好
瞬
间

「村播」夫妻档



视频二维码

□ 美编：郭传靖
□ 编辑：武俊
□ 组版：刘淼



刘传东夫妻俩捧着直播一年半的小成绩，他们帮助了不少农户和商家卖货。



刘传东夫妻俩抱着外孙，在梨园里直播卖梨，这也是他们平时直播的常态。

文/片 齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 王媛

“欢迎宝宝来到直播间！宝宝们，这是俺当地的秋月梨，很甜、没渣、爆汁，很好吃，宝宝们放心购买就行！”

9月17日，在济南平阴县东阿镇三合村百亩梨园里，刘传东和老伴刘心春正在梨树之间直播。今年54岁的刘传东是平阴县东阿镇南坛村的村民，2019年初，受浙江表弟的影响，刘传东夫妻俩开始踏入直播行业。刘传东记得很清楚，去年3月6日，淘宝增加了“村播频道”，在家人的帮助下，老两口注册了网店和账号，打开了手机开始直播，成为两个“村播”主播。

“第一次直播，我俩什么都不懂，闹了很多笑话。”刘传东回忆道。第一次直播是推销村里的地瓜，刘传东紧张地对着手机说了40多分钟，结果一看手机屏幕上全是网友们的留言：“大哥，你说的什么？听不懂！”原来刘传东不会说普通话，地地道道的平阴方言顺嘴就说出去了，外地的网友都听不懂。

从那以后，刘传东和老伴开始学习认字，对着镜子苦练普通话。刚开始直播的前三四个月，老两口每天都直播十三四个小时，有时候晚上只睡两三个小时，只想白天应该怎么和粉丝互动、交流。最初，很多网络用语他俩都不会说，“欢迎宝宝”说不出口，“点一波关注”也不知道什么意思。随着直播的次数越来越多，老两口慢慢地驾轻就熟了。

今年刘传东大哥家种的20亩韭菜滞销了，刘传东夫妻一边割韭菜一边直播，一个月工夫就把大哥家的韭菜全卖出去了。三合村村民家400多只大白鹅下的鹅蛋卖不出去，刘传东夫妻俩一人举着手机，一人拿着小桶钻进果园里，弯着腰边直播边找鹅蛋。6月、7月份，夫妻俩帮着村民直播卖金蝉，他俩打着手电筒在树林子里逮金蝉的情景让外地网友很是惊奇，那一个月，金蝉为老两口带来了十万余元的收入。

经过一年半的努力，老两口的“土味”直播得到了全国各地网友的喜爱，直播间粉丝已经有2万多人了。老两口也会经常被邀请到各种展会上，帮忙推销当地的农产品。“我和老伴都是实在人，带给网友们的也是咱们平阴县地地道道、原汁原味的农产品，也正是因为这样，粉丝们才会喜欢我们。”刘传东说。



▲刘传东夫妇在打包发货，为了保证质量，他俩在打包前再一次检查、挑选，这个过程也直播给粉丝们看。

▲刘传东夫妻俩被邀请到济南参加电商博览会。



►刘传东为了直播卖货，特地在小区一楼租了个房子，他在电脑前查看全国各地粉丝的订单。

