



想当年大伙不信能致富 现如今城里买房一把付 大陆村,因一颗枣改变命运

文/片 齐鲁晚报·齐鲁壹点
记者 蔚晓贤 马媛媛

村民种梨枣致富 百万买房一把付清

10月14日,天空飘着毛毛秋雨,但这丝毫没有影响大陆村梨枣交易市场的热闹气氛。

梨枣交易市场从村口的牌坊往里一直绵延一公里,来自全国各地的收购商聚集在此,附近的枣农把刚从树上摘下来的鲜枣运到市场上,枣贩子上秤称重,现场付钱,车上红扑扑的梨枣一筐一筐堆得越来越高。

枣贩陈卫国一大早从德州赶来收枣,不到一个钟头他的车就装满了。他的车能拉两吨,把枣收走后卖到全国各地,这几年他成了大陆村固定的枣贩子。

烟台枣贩张先生的车厢也差不多装满了,“今年的梨枣品质是这几年来最好的,价格也比去年翻了一倍。”张先生高兴地说,去年梨枣的收购价格一斤八九毛钱,今年最低两块钱一斤,零售的话能卖到10元钱一斤。

枣农陆大爷用电动车拉着一百五十多斤枣来卖,枣商过秤后当场点给他320多元钱。陆大爷一边数钱一边告诉记者,枣现摘现卖,都是点现钱。

枣农王金顺告诉记者,今年的雨水充足,梨枣个个长得饱满丰盈,产量超过往年,而且口感甜脆。今年他种的枣每亩产6000斤左右,一亩地至少收入12000多元。

在市场的两侧,成片成片的梨枣地一望无际,长势喜人。

在枣农陆素芬家的枣园,她手指着硕果累累的树枝说,“全国各地区的商贩都来,现在枣供不应求。商贩都是先把定金交给我,在我这里等着,不允许我把果子卖给别人。”市场如此红火,枣农的收入自然可观,“就拿俺村里来说吧,在潍坊、济南市区买房子,过百万元的都是一把付清,没有房贷、欠账情况。大陆村有钱,就是种枣种的。”陆素芬骄傲地说。

而这样的好日子,在20多年前,大陆村的村民却是不相信,也不敢想的。

当年说服大伙种枣 可是煞费苦心

大陆村地处潍胶平原,东临胶莱河、西临潍河、北距渤海湾10



梨枣现摘现卖,枣农现场点钱。

近日,昌邑市卜庄镇大陆村的梨枣进入采摘季节,络绎不绝的枣商从全国各地赶来收枣,让这个只有1400多口人的村庄异常热闹。你也许不会想到,20多年前,这里原本是一个靠种玉米小麦等传统作物为生的穷村,正是因为种枣,穷村的命运才被彻底改变。那么,一颗枣是如何让大陆村发生翻天覆地变化的呢?



梨枣压弯枝头,枣农乐开怀。

公里,地下水资源虽然丰富,但水质微咸、土壤偏碱性。“过去俺们村主要种小麦、玉米等粮食作物,一年忙到头却没多少收入。”60多岁的王金顺告诉记者,20多年前,村民们想致富却找不到门路,可是当村里动员大家种枣树时,大家却又不愿意率先尝试。

回忆起当年种枣树的情形,大陆村党支部书记陆运泽感慨良多。现在想来,在大陆村种枣纯属偶然。陆运泽告诉记者,1998年的时候,为了落实中央农业产业结构调整的部署,当时的昌邑市委领导带领各个乡镇的党委书记到外地去考察项目。山西省临猗县庙上乡有个山东庄,这个山东庄的村民原籍大多来自昌邑北孟,是旧社会逃荒过去的。这个村以

种植梨枣出名,也许是出于一种同乡之情,考察团对山东庄的梨枣兴趣盎然,考察一番后,决定将这种比较少见的枣品种引进到昌邑种植。

这个消息被陆运泽听说后,他第一时间找到乡领导,主动请求在大陆村试种,得到了乡领导的赞同和积极支持。然而,对于种枣这件事,多数村民不认可。“种粮食才能吃饱饭,种经济作物卖不出去就吃不上饭。”陆运泽回忆说,当时村民们受传统观念影响很深,不肯把种粮食的地腾出来种枣,他们觉得虽然种粮食不挣钱,但起码踏实。

陆运泽没有灰心,他带领村干部们继续苦口婆心地做工作,“当时我给大家画了个‘大饼’:等

把枣种好了,每户一年就能买辆小轿车,三年就能买套楼。”经过五天没白没黑地工作,最终动员部分农户调出了500亩土地,种植梨枣。

1998年秋天,第一批梨枣首次代替玉米和小麦出现在大陆村的土地上。

一亩地收入上万元 村民放心跟着种

俗话说好事多磨。怕梨枣受冻,枣农在秋天种植时给枣树苗全部缠上了防冻膜,结果当年冬天却是一个暖冬,第二年开春,缠薄膜的地方全烂掉了。

开局不利,本就不情愿种枣的村民立刻把牢骚发在村干部身

上。陆运泽告诉记者,当时村干部都顶着很大的压力。虽然采取了补救措施,但因此耽误了梨枣的生长,使枣树结果的时间延后了两年。老百姓冒险种枣,结果当年不见一分钱收入,对村两委就更加不满意了。

为了尽量减少种枣户的损失,不让群众把枣树刨了,陆运泽带领村干部到饮马镇八里庄学习套种夏播西瓜,到苍山学习套种大蒜、辣椒,还把培育小麦良种的任务也争取了过来,千方百计增加梨枣种植户的收入。

眼看着梨枣成活了,又面临着缺乏管理技术问题。为此,村里一方面邀请山西的技术员来讲课,一方面培养本村自己的技术人才。一番努力终于换来了喜人的成果,2004年梨枣开始大面积结果。

枣农陆永祥还记得2004年秋天第一批梨枣结果的情形。“核桃大的枣把枝条都压弯了,咬一口又脆又甜,从来没吃过这么甜脆的枣。”可是,到临近收获的时候,突然来了一场干热风,一中午的时间,梨枣全都催熟了。大量的梨枣集中成熟,怎么卖出去又成了新的难题。陆永祥说,梨枣以前人们没听说过,没有市场,没有销路,群众的怨言又来了:“种出来又卖不出去还叫我们种,还不如扔到沟里”。

“不信这么好的枣卖不出去!”为了摸清市场、搞好宣传、打开销路,陆运泽带领村两委6个人分成3组,两块钱一斤从老百姓手里收上来,三块钱一斤到潍坊摆摊一秤一秤地卖。大家从来没见过这么大这么甜的梨枣,争相购买,结果每个组当天就能卖出1000多斤。

外销小组回来开会跟老百姓说:“我们两个人一天就能卖1000多斤,你们肯定也能卖!”第二天,枣农响应号召,大车小车地外出卖枣。一时间,东到威海,西到淄博,周边地区到处都是大陆村卖枣的。没过多久,枣就全部卖出去了,当年每亩地就实现了15000元的收入,这在当时是了不得的收入!对这样的结果,那些当时不愿种梨枣的村民都不相信是真的。

“当时他们不信,看到人家挣钱了,信了,服了。”陆运泽说,自此以后,大陆村开始大面积种植梨枣,从500亩突破到1000亩、2000亩,到目前的3200多亩,梨枣种植最终成为全村的支柱产业。

有限空间作业应注意什么?



什么是有限空间?

有限空间是指封闭或者部分封闭,与外界相对隔离开人口较为狭窄,作业人员不能长时间在内工作,自然通风不良,易造成有毒有害、易燃易爆物质积聚或者氧气含量不足的空间。

有限空间有哪些危险性?

窒息:空气中氧气浓度过低会引起缺氧窒息,常见的有二氧化碳和惰性气体引起的氧气缺乏。

中毒:有限空间容易积聚高浓度的有害物质如硫化氢、一氧化碳等,这些有害物质可能是原来就存在于有限空间的,也可能是在作业过程中逐渐积累形成的。

爆炸:有限空间内聚集的甲烷、硫化氢、一氧化碳、氢气等易燃易爆气体,其浓度一旦达到爆炸极限,遇火源就会引起火灾、爆炸。

有限空间安全操作指南

- 必须设置安全警示标识,未做好隔离,严禁作业。必须做到“先通风、再检测、后作业”,检测不合格严禁作业。

- 必须严格执行作业审批制度,未经许可严禁无关人员入内。必须设置专人进行监护,作业期间严禁擅离职守。

- 必须对作业人员进行有限空间作业安全培训,培训不合格严禁上岗。必须制定应急措施,现场配备应急装备,严禁盲目施救。

- 必须配备安全带、安全绳和呼吸防护等个人防护用品,未进行有效防护严禁作业。

(来源:中国应急信息网)

单县:

人人参与环境治理见成效

本报讯(通讯员 谢丽) 近日,走进菏泽市单县曹庄乡张武庄村,看到街巷整洁,一派和谐的田园风光。

单县驻村干部、党员带领志愿者带头,从房前到屋后,从院内到室内,坚持不留死角扫除清理。通过环境综合治理,村民院内更加整洁,村容村貌发生了翻天覆地的变化。为了巩固综合整治成果,使美好环境常态化,村村制定了村规民约”等十项一整套制度,促进村民从观念上实现根本转变,让乡村持久靓丽下去。

村民郝秀丽说:“党员和志愿者带头,我们普通群众也不甘落后,大家纷纷加入环境治理,把垃圾分类做好,把杂草全部清掉。现在,我们村里环境好了,家家户户窗明几净,大伙都很满意”。

梨枣卖多少钱这里说了算

如今,大陆村种植梨枣已经辐射带动周围10多个村,种植面积突破1万亩,梨枣销售额突破1亿元。大陆村村民更是收入喜人,年收入户均达十万元。

陆运泽告诉记者,目前,全国梨枣种植面积共有3万亩左右,仅大陆村及周边村庄种植面积就有1万亩,是全国最大的梨枣种植基地。巨大的市场份额,使得大陆村成为全国梨枣的价格形成中心。

而为了进一步稳定梨枣市场,延长新鲜梨枣的销售时间,全村陆续建了100多个冷库,每个库可存放梨枣3万斤左右。在卜庄镇党委、政府的大力支持下,2016年村合作社又建起了300吨的大冷库,现在全村的冷

库储存能力达到400万斤。通过错季销售,每斤梨枣至少可以增收一元钱,仅冷库储存一项就可以每年增收500多万元。

大陆村还建立了电子商务交易平台,客商上午收枣,傍晚青岛上飞机,第二天早晨,梨枣就能出现在厦门的市场上。2017年10月,在卜庄镇党委、政府的大力支持下,大陆村举办了首届大陆梨枣节,吸引了2万多名游客前来采摘、游玩。梨枣已经成为大陆村的名片。

现在,大陆村很多村民都在城里买了房,农忙结束就到城里过冬。当年陆运泽给村民画的大饼,如今都成了现实。

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者
蔚晓贤 马媛媛